

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПУТЕЙ СООБЩЕНИЯ»

ЮРИДИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

В. М. КОРЯКИН

*Методические материалы
по дисциплине*

ГРАЖДАНСКОЕ И ТОРГОВОЕ ПРАВО ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Учебно-методическое пособие

Направление: 40.03.01 «Юриспруденция»

Профиль: Все профили

Квалификация (степень) выпускника: Бакалавр

Форма обучения: Для всех форм

МОСКВА—2016

УДК 347.74/76

ББК 67.404

К—70

Корякин, В. М. Методические материалы по дисциплине «Гражданское и торговое право зарубежных стран» : учебно-метод. пособие / В. М. Корякин. — М. : Юридический институт МИИТ, 2016. — 76 с.

Методические материалы подготовлены в соответствии с требованиями ФГОС ВО и предназначены для студентов, обучающихся по направлению «Юриспруденция» всех форм обучения.

В учебно-методическом пособии представлены методические материалы, используемые при организации семинарских/практических занятий, а также самостоятельной работы студентов по дисциплине «Гражданское и торговое право зарубежных стран». В систематизированной форме изложены требования к результатам освоения учебной дисциплины, тематика, цели практических занятий и самостоятельной работы студентов, рекомендации по ее организации и контролю за результатами.

Обсуждены и одобрены на заседании кафедры «Гражданское право и гражданский процесс» (протокол от 17.12.2015 № 5).

Рекомендованы Учебно-методической комиссией к использованию в учебном процессе в качестве учебно-методического пособия (протокол от 04.03.2016 № 7).

© Корякин В. М., 2016

© Юридический институт МИИТа, 2016

Изд. заказ 9	Бумага офсетная	Тираж 60 экз.
Подписано в печать 01.03.2016	Печать трафаретная	Цена договорная
Усл.-печ. л. 4,8	Уч.-изд. л. 3,5	Формат 60×90 ^{1/16}

127994, Москва, ул. Образцова, д. 9, стр. 9.

СОДЕРЖАНИЕ

I. Пояснительная записка	4
II. Методика подготовки студентов к семинарским/практическим занятиям	10
2.1. Требования к выступлению студентов	12
2.2. Рекомендации по решению задач и выполнению тестовых заданий	13
III. Форма, тематика и содержание семинаров и практических занятий	14
3.1. Общие требования к форме и содержанию семинаров и практических занятий.....	14
3.2. Тематика и содержание семинаров и практических занятий	16
IV. Методические указания и требования к самостоятельной работе	56
4.1. Методические рекомендации по работе с учебной и научной литературой	56
4.2. Методические рекомендации по выполнению реферата	57
V. Тесты для самоконтроля	61
VI. Вопросы для подготовки к промежуточной аттестации	72
VII. Учебно-методическое и информационное обеспечение учебной дисциплины.....	74

I. ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Целью освоения учебной дисциплины: «Гражданское и торговое право зарубежных стран» является формирование у студентов базовых знаний по гражданскому и торговому праву зарубежных стран как совокупности юридических норм, регулирующих имущественные и личные неимущественные отношения равных, независимых, автономных субъектов. Кроме того, цель преподавания гражданского и торгового права зарубежных стран в изучении студентами основных принципов и институтов гражданского и торгового права зарубежных стран, а также в ознакомлении их с особенностями правового регулирования гражданских и торговых отношений в ведущих государствах мира, выработке навыков работы с нормативными материалами, решение правовых вопросов на базе национального законодательства изучаемых стран.

Задачи учебной дисциплины:

- ознакомление с учебным материалом курса;
- формирование у студентов понимания особенностей имущественных и неимущественных отношений, системы гражданского и торгового права и законодательства зарубежных стран, их взаимосвязи с другими отраслями права: гражданского права, римского частного права, международного частного права, европейского права и др.;
- раскрытие присущих гражданскому и торговому праву зарубежных стран закономерностей;
- изучение основных понятий, категорий, принципов и институтов гражданского и торгового права зарубежных стран;
- ознакомление с особенностями правового регулирования правоотношений в гражданском и торговом праве зарубежных стран;
- формирование основных общекультурных и профессиональных компетенций, направленных на овладение культурой мышления, способностью логически мыслить, анализировать, обобщать и оценивать государственно-правовые и экономико-правовые события и процессы;
- выработка практических навыков работы по анализу правовых актов, составлению гражданско-правовых документов, решению правовых вопросов во взаимоотношениях с зарубежными партнерами.

Семинары и практические занятия являются наиболее эффективными видами учебных занятий, на которых студенты учатся творчески работать, самостоятельно и в группе овладевать общеобразовательными и профессиональными компетенциями, овладевать правовой культурой и знаниями в области теории и практики правоприменительной деятельности, решать различные практические задачи-ситуации, возникающие в гражданско-правовых отношениях с субъектами других стран.

Главное в подготовке и проведении семинаров и практических занятий — это самостоятельная работа студентов над изучением темы семинара и практического занятия. Семинарские и практические занятия проводятся в соответствии с планами-заданиями.

Основные задачи самостоятельной работы студентов по дисциплине:

- научиться мыслить системно и концептуально;
- развивать творческий и аналитический подходы к проблемам зарубежной цивилистики;
- применять на практике знания, полученные в ходе аудиторных занятий, а также и при работе с литературой;
- получить навыки практического применения норм гражданского и торгового права зарубежных стран в конкретных ситуациях.

Основные задачи методических рекомендаций:

- определить содержание самостоятельной и коллективной внеаудиторной работы студентов по подготовке к проведению семинаров и практических занятий по курсу гражданского и торгового права зарубежных стран;
- организовать поэтапное освоение учебного материала по дисциплине и формирование предусмотренных рабочей программой учебной дисциплины компетенций будущих бакалавров;
- описать алгоритм и технологию подготовки к проведению и проведения различных форм семинарских и практических занятий по темам дисциплины;
- сформировать у студентов навыки практического применения норм гражданского законодательства зарубежных стран в конкретных ситуациях, а также развить умения по самоорганизации и самоконтролю в процессе обучения;

Учебная дисциплина «Гражданское и торговое право зарубежных стран» относится к базовой части профессионального цикла подготовки бакалавров по специальности «Юриспруденция».

Цель методических рекомендаций — оказание помощи студентам по подготовке к проведению семинаров и практических занятий, организации самостоятельной индивидуальной и коллективной учебной деятельности в процессе изучения дисциплины «Гражданское и торговое право зарубежных стран» для формирования предусмотренных ФГОС ВО, учебным планом и рабочей программой учебной дисциплины компетенций.

В результате освоения дисциплины «Исполнительное производство» студент должен обладать следующими **компетенциями**:

№ п/п	Код и название компетенции	Ожидаемые результаты
1	ОК-1: осознание социальной значимости будущей профессии, обладание достаточным уровнем профессионального правосознания	<i>Знать</i> роль, предназначение и место юриста в организации сотрудничества с иностранными партнерами <i>Уметь</i> представлять интересы граждан и организаций в гражданских правоотношениях с иностранными партнерами <i>Владеть</i> навыками конструктивного взаимодействия с государственными и частными организациями
2	ОК-3: владение культурой мышления, способность к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей ее достижения	<i>Знать</i> теоретические основы познавательной, мыслительной деятельности <i>Уметь</i> планировать свою деятельность, определять главные условия достижения поставленных целей <i>Владеть</i> практическими навыками анализа и обобщения правовой информации
3	ОК-8: способность использовать основные положения и методы социальных, гумани-	<i>Знать</i> основные направления и тенденции развития гражданского законодательства зарубежных стран <i>Уметь</i> применять нормы иностран-

	тарных и экономических наук при решении социальных и профессиональных задач	ного законодательства в практической деятельности <i>Владеть</i> навыками поиска правовой информации, методами сравнительно-правового анализа
4	ПК-2: способность осуществлять профессиональную деятельность на основе развитого правосознания, правового мышления и правовой культуры	<i>Знать</i> основные принципы гражданского права зарубежных стран, особенности правовых систем мира <i>Уметь</i> применять нормы права в конкретных ситуациях в рамках гражданских и торговых отношений с иностранными партнерами <i>Владеть</i> навыками аргументированно ссылаться на нормы права при представлении интересов организаций и граждан в гражданских отношениях с иностранными организациями и лицами
5	ПК-5: способность применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	<i>Знать</i> теоретические основы гражданского и торгового права зарубежных стран <i>Уметь</i> давать правильную квалификацию правовых ситуаций и выбирать правовые нормы для применения <i>Владеть</i> навыками формулирования ответов на правовые вопросы, принятия решений о применении той или иной нормы права
6	ПК-6: способность юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства	<i>Знать</i> правовые основы юридической квалификации событий и фактов <i>Уметь</i> выбирать правовые нормы, подлежащие применению <i>Владеть</i> способностью анализа и прогноза развития ситуации при применении правовых норм

7	ПК-9: способность уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина	<i>Знать</i> основы этики, культуры общения, конфликтологии <i>Уметь</i> отстаивать интересы клиентов, организаций при представлении их интересов в гражданских правоотношениях <i>Владеть</i> навыками выстраивания психологического контакта с людьми, выявления их интересов и настроений
8	ПК-13: способность правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации	<i>Знать</i> основы делопроизводства в государственных учреждениях, в том числе иностранных государств <i>Уметь</i> юридически и грамматически правильно составлять тексты юридических документов <i>Владеть</i> уверенными навыками работы на компьютере с использованием основных программ
9	ПК-15: способность толковать различные правовые акты	<i>Знать</i> особенности применения гражданско-правовых методов регулирования общественных отношений <i>Уметь</i> составлять гражданско-правовые договоры, пользоваться основами гражданско-правовых знаний при осуществлении экспертной и консультационной деятельности <i>Владеть</i> основными способами защиты гражданских прав

Форма промежуточной аттестации по дисциплине — **зачет**.

**Алгоритм формирования компетенций студента
в процессе самостоятельной работы**

Тематика семинаров и практических занятий	Формируемые компетенции
Тема 1. Предмет и система гражданского и торгового права зарубежных стран	ОК-1, ОК-3, ПК-5, ПК-15
Тема 2. Источники гражданского и торгового права зарубежных стран	ОК-1, ОК-8, ПК-6, ПК-15
Тема 3. Граждане как субъекты гражданского и торгового права зарубежных стран	ОК-3, ОК-8, ПК-2, ПК-9
Тема 4. Юридические лица: понятие и виды по разным системам права	ОК-1, ОК-3, ПК-5, ПК-6
Тема 5. Коммерсант и торговая сделка	ОК-3, ОК-8, ПК-6, ПК-15
Тема 6. Торговые товарищества	ОК-8, ПК-2, ПК-5, ПК-9
Тема 7. Право собственности и другие вещные права	ОК-1, ОК-8, ПК-6, ПК-13
Тема 8. Общие положения об обязательствах. Ответственность за нарушение обязательств	ОК-3, ПК-2, ПК-5, ПК-15
Тема 9. Общие положения договорного права зарубежных стран	ОК-8, ПК-2, ПК-6, ПК-9

II. МЕТОДИКА ПОДГОТОВКИ СТУДЕНТОВ К СЕМИНАРСКИМ / ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Многолетняя практика показывает, что готовиться к конкретному семинару или практическому занятию следует заблаговременно. Для этого необходимо внимательно ознакомиться с планом семинара, вопросами, выносимыми на практическое занятие и другими материалами по изучаемой теме, уяснить содержание занятия и цели его проведения. Рекомендуются составить план подготовки к семинару (практическому занятию), обращая внимание не только на то, что надо сделать, но и в какие сроки и каким путем. Затем нужно подобрать литературу и другой необходимый материал.

Прежде всего, студентам необходимо обратиться к своим конспектам лекции и соответствующему разделу учебника (учебного пособия). После этого можно приступить к изучению нормативного материала, специальной литературы. Изучение всех источников должно идти под углом зрения поиска ответов на вынесенные на семинар вопросы: нужно законспектировать первоисточники, выписать в словарь и выучить термины, относящиеся к изучаемой теме.

Завершающий этап подготовки к семинару состоит в составлении развернутых планов выступления по каждому вопросу семинара (конкретного задания). Студент должен быть готов к докладу по каждому вопросу плана семинара (8—10 минут) и к участию в обсуждении и дополнении докладов (3—5 минут).

Желательно иметь специальную тетрадь для подготовки к семинарам либо вести все записи (конспекты лекций и записи к семинарам) в одной тетради.

Следует помнить, что докладчики и содокладчики назначаются преподавателем — руководителем семинара заблаговременно и, как правило, из числа желающих. При необходимости с ними проводится дополнительная консультация. Доклады делаются устно, разрешается обращаться к записям (нормативным правовым актам, материалам правоприменительной практики, конспекту, выпискам из книг, к первоисточникам и др.). Однако нужно избегать сплошного чтения написанного текста. Следует стремиться к выражению мыслей своими словами, путем свободной устной речи.

Поощряется подготовка слайдов (презентации) и их демонстрация во время доклада. При этом следует иметь в виду, что презентация не должна представлять собой лишь воспроизведение текста на

экране; целесообразно использовать структурно-логические схемы, фотографии и рисунки, табличный материал и т.п.

Докладчику задаются вопросы, главным образом студентами. После ответов на них желающие излагают свои дополнения и комментарии к услышанному (до 5 минут). Руководитель семинара может вызывать студентов для ответов на отдельные вопросы при обсуждении доклада. Обсуждение докладов проводится в свободной форме, в виде дискуссии, творческого обсуждения вопросов темы. Семинар может быть проведен также и в порядке развернутой беседы, и в форме обсуждения письменных докладов (рефератов), заранее подготовленных отдельными студентами по заданию преподавателей, а также в виде своеобразной читательской конференции по заранее прочитанной книге или ее разделам.

Форма проведения семинара объявляется студентам заранее, чтобы у них была реальная возможность успешно подготовиться к активному участию в семинаре.

Перед проведением семинара могут быть назначены консультации. Консультации могут быть индивидуальными и групповыми, устными и письменными. В консультациях могут нуждаться все студенты, в том числе и наиболее активные из них, желающие углубить свои знания по тому или иному вопросу. Но особенно потребность в них ощущают те студенты, которые встретились с затруднениями при изучении отдельных вопросов учебной программы курса, при написании курсовой работы, научного доклада, при подготовке к зачету, экзамену, и т.д., а также те, кто отсутствовал на лекционном занятии по соответствующей теме.

При изучении литературы, нормативного и иного материала следует выделять вопросы, которые остались непонятными или требуют дополнительного усвоения. Практика показывает, что консультациями пользуются далеко не все, кто в них нуждается, поэтому иногда консультация проводится по инициативе преподавателя — тогда она становится обязательной для студента. Обязательная консультация заключается в индивидуальной беседе преподавателя с каждым студентом по тому кругу вопросов и проблем, которые вызвали трудности.

Консультации могут быть введены непосредственно в расписание занятий. В этом случае они являются общими для всей группы (нескольких групп) или всего курса в целом.

На групповых консультациях могут быть рассмотрены вопросы организации работы студентов (например, по подготовке рефератов) либо обсуждены конкретные проблемы.

В ходе консультации важно получить ответ на поставленные вопросы. Следует иметь в виду, что преподаватель может и не дать полного и исчерпывающего ответа, но в этом случае он обязательно порекомендует для самостоятельного изучения соответствующую учебную литературу, другие источники.

В случае пропуска семинарского (практического) занятия студент обязан подготовить материал семинара и отчитаться по нему перед руководителем семинара в обусловленное время. Студент не допускается к зачету, если у него есть задолженность по семинарским и практическим занятиям.

2.1. Требования к выступлению студента

В ответах студентов должна быть самостоятельность, творческое отношение к содержанию освещаемого вопроса, убежденность в излагаемых взглядах. Выступления студентов должны быть грамотными в литературном отношении.

При изложении доклада на семинаре студент должен продемонстрировать знание монографий, научных статей, законодательных и иных нормативных правовых актов, справочной литературы, содержащей комментарии, результаты социологических исследований и т.п. Особое внимание следует обратить на использование законов, иных нормативных правовых актов, действующих в последней редакции.

Доклад должен свидетельствовать о знании студентом материала по избранной теме, а если проблема носит комплексный характер, то и по смежным темам, наличии определенного опыта умелой передачи его содержания в устной форме, умении делать обобщения и логичные выводы.

В докладе желательно раскрыть содержание основных концепций, наиболее распространенных позиций ученых, а также высказать свое аргументированное мнение по важнейшим проблемам данной темы. Доклад должен носить творческий, поисковый характер, содержать элементы научного исследования.

Активность каждого участника семинара проявляется в том, как внимательно он слушает всех выступающих, замечает ли пробелы в их выступлениях, готов ли он вступить в дискуссию по обсуждаемому вопросу.

2.2. Рекомендации по решению задач-ситуаций и выполнению тестовых заданий

Приступая к решению практических задач, необходимо сначала внимательно изучить теоретическую часть соответствующей темы с использованием учебников и учебных пособий, а также дополнительной литературы (перечень источников приведен в начале изложения каждой темы). Кроме того нужно изучить соответствующие положения нормативных актов, относящихся к изучаемой теме.

При решении каждой практической задачи необходимо уяснить смысл и суть описанной в ней проблемной ситуации. Для этого текст задачи следует перечитать несколько раз. При необходимости, можно построить схему взаимоотношений лиц, задействованных в данной ситуации. Затем следует найти в законодательстве нормы, относящиеся к ее разрешению, и сформулировать ответ на вопрос, который поставлен в задаче. Ответ необходимо оформить письменно.

При этом будет явно недостаточным простое переписывание конкретных пунктов и статей нормативного акта, без их комментариев. Ответ на задачу должен быть сформулирован студентом самостоятельно, с использованием терминологии гражданского и торгового права со ссылкой на конкретные нормы иных правовых актов. Он не должен быть слишком объемным, а содержать конкретные, но развернутые ответы на поставленные в задаче вопросы.

Решение тестовых заданий представляет собой выбор обучаемым правильного ответа из предложенных по каждому вопросу нескольких вариантов. При этом следует иметь в виду, что в настоящем пособии использованы две разновидности вопросов: в одних случаях нужно выбрать верный вариант ответа, в других — неверный вариант. В связи с этим нужно внимательно прочитать поставленный вопрос и, соответственно, выбрать верный или неверный вариант ответа из предложенных вариантов.

При самостоятельном выполнении тестовых заданий возможно использование учебной литературы, а также нормативных правовых актов. Затем в целях самоконтроля нужно попытаться дать ответы на тестовые задания без использования литературы и других источников.

III. ФОРМА, ТЕМАТИКА И СОДЕРЖАНИЕ СЕМИНАРОВ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

3.1. Общие требования к форме и содержанию семинаров и практических занятий

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки «Юриспруденция» реализация компетентностного подхода предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

Интерактивный («Inter» — это взаимный, «act» — действовать) — означает взаимодействовать, находиться в режиме беседы, диалога с кем-либо. Другими словами, в отличие от активных методов, интерактивные ориентированы на более широкое взаимодействие студентов не только с преподавателем, но и друг с другом и на доминирование активности студентов в процессе обучения. Место преподавателя на интерактивных занятиях сводится к направлению деятельности студентов на достижение целей занятия. Преподаватель также разрабатывает план занятия (обычно, это интерактивные упражнения и задания, в ходе выполнения которых студент изучает материал).

В ФГОС ВО приводятся некоторые виды интерактивных форм.

Кейс-метод (от англ. *case* — случай, ситуация) — усовершенствованный метод анализа конкретных ситуаций, метод активного проблемно-ситуационного анализа, основанный на обучении путем решения конкретных задач — ситуаций (решение кейсов).

Метод конкретных ситуаций (метод *case-study*) относится к неигровым имитационным активным методам обучения. При анализе конкретных ситуаций у обучающихся развиваются навыки групповой, командной работы, что расширяет возможности для решения типичных проблем в рамках изучаемой тематике.

Непосредственная цель метода *case-study* заключается в том, что обучающиеся должны проанализировать ситуацию, разобраться в сути проблем, предложить возможные решения и выбрать из них лучшее, в наибольшей степени соответствующее нормам права.

При изучении конкретных ситуаций студент должен понять ситуацию, оценить обстановку, определить, есть ли в ней проблема и в

чем ее суть. Определить свою роль в решении проблемы и выработать целесообразную линию поведения. Метод конкретных ситуаций можно разбить на этапы: подготовительный, ознакомительный, аналитический и итоговый.

Круглый стол — общество, собрание в рамках более крупного мероприятия (съезда, симпозиума, конференции). Мероприятие, как правило, на которое приглашаются эксперты и специалисты из разных сфер деятельности для обсуждения актуальных вопросов. Зачастую круглый стол играет скорее информационно-пропагандистскую роль, а не служит инструментом выработки конкретных решений.

Метод «мозговой штурм» (мозговой штурм, мозговая атака, англ. *brainstorming*) — оперативный метод решения проблемы на основе стимулирования творческой активности, при котором участникам обсуждения предлагают высказывать как можно большее количество вариантов решения, в том числе самых фантастичных. Затем из общего числа высказанных идей отбирают наиболее удачные, которые могут быть использованы на практике. Является методом экспертом оценивания.

Метод проектов — это способ достижения дидактической цели через детальную разработку проблемы (технологию), которая должна завершиться вполне реальным, осязаемым практическим результатом, оформленным тем или иным образом; это совокупность приемов, действий учащихся в их определенной последовательности для достижения поставленной задачи — решения проблемы, лично значимой для учащихся и оформленной в виде некоего конечного продукта.

Основное предназначение метода проектов состоит в предоставлении учащимся возможности самостоятельного приобретения знаний в процессе решения практических задач или проблем, требующего интеграции знаний из различных предметных областей. Эта технология предполагает совокупность исследовательских, поисковых, проблемных методов, творческих по своей сути. Преподавателю в рамках проекта отводится роль разработчика, координатора, эксперта, консультанта.

3.2. Тематика и содержание семинаров и практических занятий

Семинар 1. Понятие, сущность и источники гражданского и торгового права зарубежных стран

Цель занятия: формирование у обучаемых компетенций: ОК-1, ОК-3, ОК-8, ПК-5, ПК-6, ПК-15.

Вопросы для обсуждения

1. Гражданское и торговое право зарубежных стран как отрасль международного частного права.
2. Принципы гражданского и торгового права зарубежных стран.
3. Предмет гражданского и торгового права зарубежных стран.
4. Субъекты гражданского и торгового права зарубежных стран.
5. Система гражданского и торгового права зарубежных стран.
6. Общая характеристика источников гражданского и торгового права зарубежных стран.
7. Источники гражданского и торгового права зарубежных стран.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Соотношение публичного и частного права.
2. Понятие дуализма частного права.
3. Сущность принципа национализма, характерного для гражданского права зарубежных стран.
4. Признаки, характеризующие принцип торгового права зарубежных стран — возмездность.
5. Основные виды источников гражданского и торгового права зарубежных стран.
6. Соотношение источников права в романо-германской и англо-американской системах права.
7. Значение подзаконных актов как источников гражданского и торгового права континентальной системы права.
8. Роль обычая и торгового обыкновения в регулировании отношений между участниками гражданского и торгового оборота.
9. «Право справедливости» в Великобритании и причины его возникновения.

10. Соотношение общего права и права справедливости в Великобритании.

Задачи

1. Проанализируйте ст. 4 и 5 Французского гражданского кодекса:

«Статья 4. Судья, который откажется судить под предлогом молчания, неясности или недостаточности закона, может подлежать преследованию по обвинению в отказе от правосудия.

Статья 5, Судьям запрещается выносить решения по подлежащим их рассмотрению делам в виде общего распоряжения.»

Проанализируйте ст. 2 Германского Гражданского уложения:

«Статья 2. Законом в смысле Гражданского уложения и настоящего Закона является любая правовая норма.»

2. Российское внешнеторговое объединение заключило договор в Лондоне с западногерманской фирмой о поставке в Россию партии товара. Договор был подчинен английскому праву, а платеж должен был быть совершен в евро. Фирма нарушила договорные обязательства, в результате чего у объединения возникли убытки в сумме 250 тыс. евро, возмещения которых объединение потребовало в английском суде. При рассмотрении дела возник спор по поводу полномочий английского суда выносить решения в иностранной валюте.

По спорному вопросу имеются следующие судебные решения:

а) решение Палаты лордов 1898 г. по делу *Manners v. Person*, подтвержденное решением Палаты лордов по делу *Re United Railways of the Havana and Regla Warehouses Ltd.*, в соответствии с которым «английский суд может обязывать к выплате долгов и убытков только в английских фунтах стерлингов»;

б) решение Апелляционного суда 1974 г. по делу *Schorch Meier GmbH v. Hennin*, в соответствии с которым «английские суды имеют право выносить решения в национальной валюте кредиторов, являющихся гражданами стран Общего рынка»;

в) решение Палаты лордов (июнь 1976 г.) по делу *Milagros v. George Frank (Textiles) Ltd.*, в соответствии с которым «когда истец предъявляет иск о платеже причитающейся ему по договору суммы, он вправе получить решение о платеже суммы долга в иностранной

валюте, если договор подчинен иностранному праву и валютой долга и платежа является валюта этой же страны»;

г) решение Апелляционного суда 1977 г. по делу *Federal Commerce and Navigation Co.Ltd. v. Tradax S.v. the Marata Envoy*, в соответствии с которым «английские судьи имеют право выносить решения в иностранной валюте о взыскании как долгов по договору, так и убытков из нарушения договора, также и в тех случаях, когда договор подчинен английскому праву».

Сформулируйте правило применения судебного прецедента.

Семинар 2. Правовой статус физических и юридических лиц по гражданскому и торговому праву зарубежных государств

Цель занятия: формирование у обучаемых компетенций — ОК-1, ОК-3, ОК-8, ПК-2, ПК-5, ПК-6, ПК-9.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие физического лица.
2. Общая и специальная правоспособность физического лица.
3. Дееспособность физического лица. Ограничение и лишение дееспособности физического лица.
4. Понятие, признаки и виды юридического лица.
5. Порядок образования юридических лиц.
6. Правоспособность и дееспособность юридических лиц.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Источники правового регулирования деятельности индивидуальных и коллективных коммерсантов в зарубежных странах.
2. Признаки коммерсанта.
3. Общий перечень сведений о коммерсантах, которые заносятся в торговый реестр в зарубежных странах.
4. Виды основных торговых книг, предусмотренные торговым законодательством зарубежных стран.

Задачи

1. К акционерной компании был предъявлен иск с требованием возмещения ущерба, вызванного использованием недоброкачествен-

ного материала при строительстве жилого дома. Компания, ссылаясь на свой устав, который предусматривал, что «целью компании является производство, покупка и продажа лесоматериалов», считала заключенный договор строительного подряда недействительным.

Решить спор по праву США, Англии, Франции, ФРГ.

Модельный закон о предпринимательских корпорациях США

Раздел 3. Цели и правомочия корпораций

§ 3.01. Цели

(а) Любая корпорация, образованная в соответствии с настоящим законом, может заниматься любой предпринимательской деятельностью, если в ее уставе отсутствуют ограничения на занятие определенными видами предпринимательской деятельности.

(б) Корпорация, образованная для занятия предпринимательской деятельностью, которая регулируется иным законом штата, может быть образована в соответствии с настоящим законом, если это прямо в нем предусмотрено и с учетом всех ограничений, предусмотренных иным законом.

§ 3.02. Общие правомочия

Каждая корпорация при соблюдении положений ее устава и при условии постоянности ее существования и сохранения фирменного наименования, имеет такую же правоспособность, как и любое физическое лицо для выполнения всех необходимых и соответствующих действий для занятия предпринимательской деятельностью и ведения дел без каких-либо ограничений.

от своего имени искать и отвечать в судах, подавать жалобы и возражения на них;

иметь печать корпорации, изменять ее по своему усмотрению, использовать ее путем приложения ее самой или ее факсимильной копии, или отпечатывать ее или воспроизводить любым способом;

дополнять и изменять внутренний регламент, не воспроизводящий положений устава корпорации и законов штата, для ведения дел и регулирования деятельности корпорации;

покупать, получать, принимать в дар, в качестве уступки, в качестве наследства или иным путем, арендовать или иным способом приобретать, иметь в собственности, владении, улучшать, пользоваться и осуществлять иные действия с реальным и персональным имуществом, любым правом на него, где бы это имущество ни находилось;

продавать, передавать титул, передавать в залог, аренду, обменивать и совершать все другие действия с имуществом или частью его;

покупать, приобретать правовой титул, принимать, подписывать или иным образом приобретать, иметь в собственности, владеть, голосовать, использовать, продавать, передавать в ссуду, отдавать в пользование, обменивать, передавать, передавать или распоряжаться другим способом, передавать в залог и совершать другие действия с облигациями и другими долговыми обязательствами, акциями и фондовыми бумагами или доходами от них, выпускаемыми другими корпорациями.....

Закон о компаниях 2006 г. (Англия)

Статья 31

Если в уставе компании (a company's articles) не содержится ограничений целей ее деятельности, считается, что цели деятельности не ограничены.

Если вносятся изменения в устав или делается заявление об изменении целей деятельности компании,

(а) должно быть подано уведомление регистратору компаний;

(б) после получения уведомления регистратор вносит изменения в реестр;

(в) уведомление не имеет силы до внесения сведений об изменении устава в реестр.

Любое подобное уведомление не затрагивает прав и обязанностей компании и не влияет на процессуальные права как в пользу, так и против компании.

Статья 39

Любое действие компании считается действительным и не подлежит оспариванию по основанию отсутствия полномочий, указанных в уставе (a company's constitution) компании.

Этот раздел применяется и к благотворительным организациям (раздел 42).

Статья 40

В интересах лица, добросовестно ведущего дела с компанией, полномочия директоров обязывать компанию своими действиями или уполномочивать других лиц на совершение таких действий, не подвергаются ограничениям, содержащимся в уставе (a company's constitution) компании.

Для этих целей —

(а) лицо, «ведущее дела» с компанией, понимается как сторона по сделке или иному юридическому действию, по которому компания выступает стороной;

(б) лицо, ведущее дела с компанией,

не обязано запрашивать информацию о наличии ограничений полномочий директоров связывать своими действиями компанию или уполномочивать других лиц на эти действия;

(11) считается добросовестным, пока не доказано обратное;

(111) не считается недобросовестным только на том основании, что лицо знало, что совершаемая сделка выходит по уставу компании за рамки полномочий директоров.

Ссылки на ограничения полномочий директоров, предусмотренные уставом компании (a company's constitution), включают ограничения, вытекающие из:

(а) решения компании (a resolution of the company) или решения пайщиков любого класса паев, или

(б) соглашения между членами компании или между пайщиками любого класса паев.

Настоящий раздел не затрагивает права любого члена компании предъявить иск для прекращения действия, выходящего за пределы полномочий директоров. Но такой иск не затрагивает обязательств компании по исполнению уже заключенной сделки.

Настоящий раздел не затрагивает ответственности компании, возникшей вследствие действий директоров или любых иных лиц, на основании превышения ими полномочий директоров.

Настоящий раздел применяется к:

Разделу 41 (сделки с директорами или связанными с ними лицами) ;

Разделу 42 (благотворительные организации).

Французский торговый кодекс 2000 г.

Статья L. 225-17

Управление акционерным обществом осуществляется административным советом, состоящим не менее чем из трех членов. Максимальное количество членов совета, которое не может превышать 18 человек, определяется уставом.

Однако в случае смерти, отставки или освобождения от должности председателя административного совета и если последний не смог заменить его одним из своих членов, для выполнения функций председателя совет может назначить, с учетом положений ст. L. 225-24, дополнительного администратора.

Статья L. 225-35

Административный совет определяет направления деятельности товарищества и принимает меры к их реализации. С учетом положений, специально закрепленных за собраниями акционеров, и в пределах предмета деятельности товарищества, этот совет рассматривает любой вопрос относительно надлежащей работы товарищества и принимает решения по касающимся его делам.

В отношениях с третьими лицами товарищество принимает на себя обязательства даже в силу тех актов административного совета, которые не входят в предмет деятельности этого товарищества, если только оно не докажет, что третьи лица знали, что акт выходит за пределы этого предмета, или что, учитывая обстоятельства, они не могли этого не знать; при этом для указанного доказательства одно лишь опубликование устава является недостаточным.

Германское гражданское уложение

§ 22. Коммерческое объединение

Объединение, преследующее цель осуществления предпринимательской деятельности, приобретает правоспособность на основании государственной лицензии, если иное не предусмотрено специальными правилами федерального законодательства. Лицензия выдается землей, на территории которой объединение имеет место нахождения.

§ 26. Правление; представительство

Объединение должно иметь правление. Правление может состоять из нескольких лиц.

(2) Правление представляет объединение в судебных и внесудебных отношениях; оно является законным представителем. Объем полномочий правления может быть ограничен уставом с действием ограничения в отношении третьих лиц.

§ 31. Ответственность объединения за действия его органа

Объединение несет ответственность за ущерб, причиненный третьему лицу влекущими обязанность возмещения действиями, совершенными правлением, членом правления или другим назначенным в соответствии с организационным устройством объединения представителем при исполнении ими своих обязанностей.

Акционерный закон 1965 г. (Германия)

§ 39. Содержание записи о регистрации

При регистрации общества указывается его фирменное наименование и место нахождения, предмет деятельности, размер уставного капитала, дата утверждения ус-

тава и члены правления. Кроме того, регистрируются полномочия на представительство членов правления.

§ 76. Управление акционерным обществом

Правление управляет обществом под собственную ответственность.

Правление может состоять из одного или нескольких лиц. В обществах с уставным капиталом, превышающим 3 млн. евро, правление должно состоять не менее чем из двух лиц, если только уставом не установлено, что оно состоит из одного лица. Правила о назначении директора, представляющего наемных работников, не затрагиваются.

Членом правления может быть только физическое, полностью дееспособное лицо...

§ 78. Представительство

Правление представляет общество в судебных и внесудебных делах.

Если правление состоит из нескольких лиц, члены правления могут представлять общество только совместно, при условии, что уставом не установлено иное. Если в отношении общества должно быть совершено волеизъявление, достаточно сделать его одному из членов правления.

§ 81. Изменение состава правления и полномочий его членов на представительство

При каждом изменении состава правления или полномочий члена правления на представительство правление должно подать заявление о регистрации в торговый реестр.

§ 82. Ограничение полномочий на представительство и ведение дел

Полномочия правления на представительство не могут быть ограничены.

В отношениях с обществом члены правления обязаны соблюдать ограничения, которым по правилам об акционерном обществе предусмотрены уставом, установленные наблюдательным советом, общим собранием и регламентами правления и наблюдательного совета для полномочий на ведение дел.

2. Четверо выпускников радиотехнического училища решили создать корпорацию по ремонту бытовой техники. В соответствии с законом штата Нью-Йорк все акции были распределены между учредителями. Состоялось общее собрание акционеров, на котором был утвержден устав корпорации. Необходимые документы были представлены на регистрацию.

За два дня до назначенного срока выдачи свидетельства о регистрации (инкорпорации) стало известно, что в офисе департамента штата произошел пожар, часть документов сгорела, но архивы не пострадали. Офис не работал некоторое время, Официально учредителям корпорации было сообщено, что свидетельство о регистрации им будет выдано через три недели.

Учредители считали, что их корпорация надлежащим образом зарегистрирована в день, назначенный для получения свидетельства, что факт задержки в выдаче свидетельства юридического значения не имеет, поскольку все документы были представлены на регистрацию в надлежащей форме и в надлежащий срок.

Учредители открыли офис корпорации, повесили вывеску, заказали печать и бланки.

В новом офисе учредители провели общее собрание, на котором был утвержден внутренний регламент. Двое из акционеров — Бредли и Джонсон были избраны директорами корпорации.

Джонсон заключил договор на поставку корпорации запасных частей, оборудования. Было арендовано помещение для приемного пункта, цех, склад и т.п. Корпорация приступила к коммерческой деятельности и осуществляла ее в течение трех месяцев, когда стало известно, что свидетельство об инкорпорации выдано быть не может, так как в представленных документах были допущены некоторые неточности.

Запасные части, дорогостоящее оборудование было оплачено только на 25%, а остальная часть должна была быть оплачена в рассрочку.

Контрагенты, узнав об этом, потребовали оплатить полную стоимость оборудования немедленно.

С какого момента корпорация начинает свое существование? Кто несет ответственность по заключенным Джонсоном от имени корпорации договорам:

- а) Джонсон;
- б) Джонсон и Бредли;
- в) корпорация в целом?

Известно, что личное состояние каждого из акционеров недостаточно для удовлетворения требований и все вместе они этого сделать не могут. Решите задачу по праву США.

Модельный закон о предпринимательских корпорациях (США)

Подраздел А. Совет директоров

§ 8.01 Требования к совету директоров и его функции

(а) За исключение того, что предусмотрено разделом 7.32 настоящего закона, любая корпорация должна иметь совет директоров

(Прим.: § 7.32 — о соглашениях акционеров корпорации. По соглашению акционеров совет директоров может быть смещен и избран новый состав).

(б) Все полномочия корпорации осуществляются советом директоров, все сделки и действия корпорации осуществляются советом директоров и под его руководством, с учетом ограничений, установленных уставом корпорации или соглашениями акционеров.

§ 8.03. Количество членов совета директоров и порядок их избрания

(а) Совет директоров должен состоять из одного или более физических лиц, количество которых установлено в соответствии с уставом (articles of incorporation) или внутренним регламентом (bylaws).

(б) Число членов совета директоров может быть увеличено или уменьшено путем внесения изменений в устав или способом, в нем предусмотренным,

(в) Директоры избираются на первом ежегодном собрании акционеров и на каждом последующем собрании по правилам, предусмотренным в § 8.06.

Подраздел С. Директора

§ 8.30. Стандарты поведения директоров

(а) Каждый член совета директоров при исполнении своих функций должен быть: 1) добросовестным; 2) вести дела таким образом, как любой разумный директор, который действует в наилучших интересах корпорации.

§ 2.02. Устав корпорации

Устав корпорации содержит:

1)

(а) фирменное наименование корпорации;

(б) число акций, разрешенных к выпуску;

(в) адрес местонахождения зарегистрированного офиса, имя агента, подавшего заявку на регистрацию;

(г) имена всех лиц, занимавшихся регистрацией.

2) Устав корпорации должен содержать:

имена и адреса местожительства лиц, назначенных в качестве первых директоров;

положения, касающиеся:

(2.2) целей или цели деятельности корпорации;

(2.3) способ управления корпорацией;

(2.4) определение, ограничение и предоставление полномочий самой корпорации, совету директоров, акционерам.

§ 2.04. Ответственность за сделки, совершенные до регистрации корпорации

Все лица, участвовавшие от имени или в интересах корпорации, знаящие, что она еще не прошла регистрации, вместе и порознь отвечают по таким сделкам.

Комментарий ABA (American Bar Association) к Модельному закону

В современном законодательстве штатов инкорпорация настолько проста и необременительна с позиций самого процесса и оплаты регистрационных пошлин, что нельзя создавать привилегий ограниченной ответственности по таким сделкам. Возникло всего несколько ситуаций, когда вопрос об ограничении ответственности мог быть поставлен в судах.

1) Лицо (ответчик) действовало честно и разумно, но ошибочно полагало, что устав корпорации был зарегистрирован, чего не произошло.

Ответчику был предъявлен устав корпорации за несколько месяцев до того, как он инвестировал средства в эту корпорацию и был избран ее директором. Ему также было сказано юристом корпорации, что устав зарегистрирован, но в действительности этого не было из-за неразберихи в бумагах в офисе юриста. Директор был освобожден от «корпоративной» ответственности.

2) Ответчик направляет по почте устав корпорации и все необходимые заполненные формуляры и затем заключает договор от имени корпорации с третьим лицом. Письмо либо приходит в офис секретаря штата с опозданием, либо секретарь по тем или иным причинам отказывает в регистрации устава и возвращает документы для внесения в них исправлений. Следует ли возлагать личную ответственность по сделке на директора?

Много агентств, занимающихся регистрацией фирм, взяли за правило считать дату получения расписки в получении регистрационных документов в офисе секретаря штата за дату выдачи свидетельства о регистрации. Хотя в регистрации может быть отказано по тем или иным причинам. Если в таких случаях освобождать директора от ответственности по сделке, то это будет означать, что суд расширительно подходит к понятию регистрации корпораций.

3) Ответчик действовал от имени корпорации, как созданной, в то время как он знал, что корпорация не создана либо по причине того, что даже не было предпринято попытки разработать устав и заполнить регистрационные документы, либо потому, что он уже получил отказ в регистрации. В этих ситуациях третье лицо заключило договор с «корпорацией», не полагаясь лишь на личные средства ответчика. Возложение личной ответственности на ответчика дает истцу больше возможностей, на которые он не рассчитывал при заключении договора.

С другой стороны признать в таком случае ограничение ответственности означало бы внести неопределенность в процесс инкорпорации, так как лицо могло бы получить ограничение ответственности и постоянно вело бы бизнес от имени корпорации. Многие суды в таких случаях возлагали личную ответственность на лицо, действовавшее от имени корпорации (на «директора»).

Семинар 3. Организационно-правовые формы субъектов торговых отношений по гражданскому и торговому праву зарубежных государств

Цель занятия: формирование у обучаемых компетенций — ОК-8, ПК-2, ПК-5, ПК-9.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие и виды торговых товариществ.
2. Полное товарищество.
3. Коммандитное товарищество.
4. Акционерное общество (АО).

5. Общество с ограниченной ответственностью (ООО).
6. Правовое положение государственно-капиталистических предприятий.
7. Монополистическая деятельность, ее правовое регулирование.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Критерии, по которым различаются торговые товарищества в зарубежных странах.
2. Порядок распределения прибыли (убытков) во французском и германском полных товариществах.
3. Юридический статус коммандитного товарищества в Германии, Франции, Англии, США.
4. Органы управления в акционерной коммандите.
5. Прекращение деятельности негласного товарищества в странах романо-германской системы права.
6. Виды капитала английской компании, американской корпорации.
7. Порядок образования АО в странах романо-германской системы права.
8. Признаки ООО в странах романо-германской системы права.

Задачи

1. Марта и Герберт Батлер, Мария и Ганс Миллер создали полное товарищество: 15 марта был подписан договор товарищества, 25 марта товарищество было внесено в торговый реестр, а 30 марта договор товарищества был дополнен условием, что «договоры от имени торгового товарищества могут подписываться только двумя товарищами с письменного согласия двух других товарищей».

Герберт Батлер подписал с АО «Алина» договор купли-продажи четырех подъемных кранов 10 апреля того же года, действуя от имени товарищества. Поставленные АО подъемные краны были снабжены неисправными электродвигателями.

АО «Алина» предъявила иск о возмещении убытков.

В судебном заседании Ганс Миллер, действуя с согласия Марты и Марии, заявил, что товарищество не несет ответственности перед АО, поскольку был нарушен порядок заключения сделок, и к тому же в договоре товарищества было записано, что товарищество создано для

«монтажа и ремонта подъемно-транспортного оборудования», о чем свидетельствует также и вывеска на конторе товарищества «М. Батлер, Г. Батлер, М. Миллер, Г. Миллер — ремонт и монтаж подъемно-транспортного оборудования»

Как должен решить суд настоящее дело?

Английское право (Э. Дженкс, Свод английского гражданского права, 1940 г.)

611. Полномочия товарищей. ... Действие товарища, совершенное по делам, обычно относящимся к роду дел данной фирмы, создает обязательства для последней и для ее членов, разве бы товарищ, совершающий это действие, на самом деле не имел права действовать от имени фирмы в данном конкретном деле и лицо, с которым он совершает сделку, знало об отсутствии у него полномочий либо не знало или не считало, что он является членом товарищества.

612. Род предприятия. Совершено ли данное действие по делу, обычно относящемуся к роду дел данной фирмы, это зависит от характера данного предприятия и от практики, принятой его участниками.

613. Осуществление правомочий. Действие или документ, относящиеся к предприятию фирмы, совершенные или подписанные от имени фирмы либо иным путем, выявляющие намерение возложить обязательство на фирму, если они совершены управомоченным на то лицом (независимо от того, является ли оно членом фирмы или нет), создают ответственность фирмы и всех ее членов при условии соблюдения других требований закона.

615. Действия вопреки соглашению. При наличии соглашения между товарищами, устанавливающего ограничения полномочий представлять товарищество для одного или нескольких товарищей, действия, совершенные в нарушение этого соглашения, не создают обязательств для фирмы в отношении тех лиц, которые извещены об этом соглашении.

Германское торговое уложение

§ 109 [Учредительный договор]

Правоотношения участников между собой определяются прежде всего учредительным договором; правила § 110—122 применяются лишь постольку, поскольку учредительный договор не предусматривает иное.

§ 114 [Ведение дел товарищества]

(1) Все участники имеют право и обязанность вести дела товарищества.

(2) Если в учредительном договоре ведение дел поручается одному или нескольким участникам, то ведение дел остальными участниками исключается.

§ 115 [Ведение дел несколькими участниками]

(1) Если право на ведение дел принадлежит всем или нескольким участникам, то каждый из них может действовать единолично; однако если другой ведущий дела участник возражает против совершения определенного действия, то это действие не может быть совершено.

(2) Если в учредительном договоре определено, что участники, имеющие право на ведение дел, могут действовать совместно, то для совершения каждой сдел-

ки требуется согласие всех участников, ведущих дела, при условии, что отсутствует риск просрочки.

§ 116 [Объем полномочий на ведение дел товарищества]

1. Полномочие на ведение дел распространяется на все действия, связанные с обычной коммерческой деятельностью товарищества.

2. Для совершения действий, превышающих указанные полномочие, требуется решение всех участников.

3.

§ 123 [Действительность товарищества по отношению к третьим лицам]

(1) Полное товарищество приобретает действительность по отношению к третьим лицам с момента регистрации товарищества в торговом реестре.

(2) Если товарищество начинает вести дела еще до регистрации, оно приобретает действительность с момента начала ведения дел, поскольку из § 2 или абзаца 2 § 105 не следует иное.

(3) Соглашение о том, что действительность товарищества должна начинаться с более позднего момента, недействительно по отношению к третьим лицам.

§ 125 [Представительство товарищества]

(1) Право представлять товарищество имеет любой его участник, если он не отстранен от представительства товарищества учредительным договором.

(2) В учредительном договоре может быть определено, что все или несколько участников уполномочены представлять товарищество только совместно (совместное представительство). Участники, наделенные правом на совместное представительство, могут уполномочить отдельных из них на совершение определенных сделок или определенных видов сделок. Если по отношению к товариществу должно быть совершено волеизъявление, то достаточно сделать это по отношению к одному из участников, уполномоченных на представительство.

Германское гражданское уложение

§ 22 [Коммерческое объединение]

Объединение, преследующее цель осуществления предпринимательской деятельности, приобретает правоспособность на основании государственной лицензии, если иное не предусмотрено специальными правилами федерального законодательства. Лицензия выдается землей, на территории которой объединение имеет место нахождения.

§ 64 [Содержание записи о регистрации объединения]

При регистрации в реестр вносятся данные о наименовании и месте нахождения объединения, о дате принятия устава, членах правления и их полномочиях.

§ 65 [Дополнение к наименованию объединения]

После внесения в реестр к наименованию объединения добавляются слова «зарегистрированное объединение».

§ 66 [Сообщение о регистрации]

(1) Участковый суд публикует в бюллетене, предназначенном для его публикаций, сообщение о регистрации объединения.

(2) Оригинал устава с удостоверяющей регистрационной надписью подлежит возврату. Копия, засвидетельствованная участковым судом, хранится вместе с другими документами суда.

§ 67 [Изменения в составе правления объединения]

(1) О любом изменении в составе правления оно должно заявить для внесения изменений в реестр. К заявлению должна быть приложена копия документа, подтверждающая изменения.

(2) Сведения о членах правления, назначенных в судебном порядке, вносятся в реестр по инициативе суда.

Французский торговый кодекс

Статья L210-4

В отношениях между участниками и в отсутствие в уставе указаний о полномочиях управляющего, последний может осуществлять в интересах товарищества любые управленческие функции.

В случае нескольких управляющих, они имеют самостоятельные полномочия, предусмотренные в предыдущей части, что, однако, не затрагивает прав каждого из них возражать против любой сделки до того, как она будет заключена.

Статья L210-5

В отношениях с третьими лицами действия управляющего, входящие в предмет деятельности товарищества, влекут за собой возникновение у этого товарищества соответствующих обязательств.

При наличии нескольких управляющих, полномочия, предусмотренные в предыдущей части, принадлежат каждому из них в отдельности. Возражения, заявленные одним из управляющих против действий другого, не порождают последствий в отношении третьих лиц, если только не будет установлено, что им об этих возражениях было известно.

Положения устава, ограничивающие полномочия управляющих, которые вытекают из настоящей статьи, не имеют силы в отношении третьих лиц.

Статья L210-6

Торговые товарищества пользуются правами юридических лиц со дня их регистрации в Реестре коммерсантов и товариществ. ...

Лица, действовавшие от имени учреждаемого товарищества до приобретения последним статуса юридического лица, несут за совершение таким образом сделок солидарную и неограниченную ответственность, если только после надлежащего учреждения и регистрации товарищество не примет взятые ими обязательства на себя. В таком случае эти обязательства считаются изначально принятыми товариществом.

Семинар 4. Коммерсант и торговая сделка в зарубежных странах

Цель занятия: формирование у обучаемых компетенций — ОК-3, ОК-8, ПК-6, ПК-15.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие, виды и признаки коммерсантов.
2. Соотношение понятий «коммерсант» и «предприниматель».

2. Значение торговой регистрации, ее виды и принципы.
3. Понятие торговой сделки, ее отличие от общегражданской.
4. Правовой статус предприятия. Имущество предприятия.
5. Торговые книги, их виды и юридическое значение.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Виды коммерсантов.
2. Характеристика предпринимательской деятельности в зарубежных странах.
3. Общая характеристика имущественного комплекса предприятия.
4. Особенности ведения торговых книг в зарубежных государствах.

Задачи

1. Четверо друзей детства встретились по прошествии нескольких лет. Один из них — Ганс продолжил дело отца — торгует антиквариатом, мелкий ремонт которого делает мастер, работающий и проживающий поблизости от магазина антиквариата. Ганс также открыл свой книжный магазин в форме общества с ограниченной ответственностью, также подумывает вложить деньги в специализированное производство. Ричард купил 52% акций компании, занимающейся оптово-розничной торговлей пищевыми продуктами. Гилберт работает в банке. Адольф работает в крупной транспортной компании в качестве разъездного агента.

Определите правовой статус всех упомянутых в задаче лиц.

Французский торговый кодекс

Статья L 121-1

Коммерсантами являются лица, которые совершают торговые сделки в качестве своей обычной профессии.

Профессией признается серьезное занятие промыслом в целях извлечения прибыли и получения средств к существованию (Решение суда г. Парижа от 30.04.1906).

Не признаются коммерсантами лица, действующие в рамках своей профессии, но не осуществляющие торговых сделок от своего имени и за свой счет (Закон о торговых представителях от 19.11.1959)

Не признаются коммерсантами врачи и заведующие лабораториями медицинских анализов. (Судебная практика).

Статья L 121-2

Несовершеннолетний, даже и объявленный полностью дееспособным, не может быть коммерсантом.

Статья L 121-3

Супруг коммерсанта считается коммерсантом сам лишь в случае, когда он осуществляет коммерческую деятельность отдельно от деятельности своего супруга.

Германское торговое уложение

§ 1. Обязательный статус коммерсанта

(1) Коммерсантом в смысле настоящего Уложения является тот, кто занимается коммерческой деятельностью.

(2) Коммерческой деятельностью считается любая деятельность, кроме случаев, когда предприятие по своему виду или объему не требует коммерческого обозначения.

§ 2. Добровольный статус коммерсанта

Предприятие, деятельность которого хотя и является коммерческой согласно абзацу 2 § 1, считается коммерческим предприятием в смысле настоящего Уложения, если фирменное наименование предприятия внесено в торговый реестр. Предприниматель имеет право, но не обязан осуществить регистрацию по правилам, действующим для регистрации фирменных наименований коммерсантов. Если регистрация осуществлена, то исключение фирменного наименования из реестра также совершается по ходатайству предпринимателя, поскольку требование, предусмотренное абзацем 2 § 1, не соблюдается.

§ 3. Сельское и лесное хозяйство; добровольный статус коммерсанта

(1) К предприятиям сельского и лесного хозяйства § 1 не применяется.

(2) К предприятию сельского или лесного хозяйства, которое по своему виду или объему не требует коммерческого обозначения, применяется § 2 с условием, что после регистрации исключение фирменного наименования из торгового реестра осуществляется только по общим правилам, действующим для исключения из реестра фирменных наименований коммерсантов.

(3) Если с предприятием сельского или лесного хозяйства связано предприятие, которое является лишь подсобным сельскохозяйственным или лесохозяйственным предприятием, то к подсобному предприятию соответственно применяются положения абзацев 1 и 2.

§ 5. Коммерсант в силу регистрации

Если фирменное наименование внесено в торговый реестр, то против лица, которое ссылается на регистрацию, не может быть заявлено возражение в том, что деятельность, осуществляемая под фирменным наименованием, не является коммерческой деятельностью.

§ 6. Торговые общества и товарищества; коммерсант в силу организационно-правовой формы

(1) Правила, действующие в отношении коммерсантов, применяются также к торговым обществам и товариществам.

(2) Права и обязанности объединения, которому закон без учета предмета деятельности присваивает статус коммерсанта, не затрагиваются, даже если требование, предусмотренное абзацем 2 § 1, не соблюдается.

Единообразный торговый кодекс США

Пункт 1 ст. 2-104

Коммерсант — это тот, кто совершает операции с товарами определенного рода или каким-либо другим образом по роду своих занятий ведет себя так, как будто он обладает особыми знаниями или опытом в отношении операций или товаров, являющихся предметом сделки, а также тот, кто может рассматриваться как обладающий таким знаниями или опытом вследствие того, что он использует услуги агента, брокера или личного посредника, который ведет себя так, как будто он обладает таким знаниями или опытом.

2. Фермер Смит построил небольшой завод по переработке овощей. Продукция завода поставлялась оптовому магазину «Нафта». Одна из партий товара была поставлена с опозданием. Магазин отказался принять эту партию, сославшись на нарушение договорных сроков поставки. Смит требовал оплаты продукции. В суде магазин потребовал исследовать торговые книги Смита с целью установления дат отгрузки. Смит предоставить книги отказался, сославшись на то, что ведение книг возложено на коммерсантов, а он коммерсантом не является, так как не зарегистрирован в торговом реестре.

Обязан ли Смит вести торговые книги? Вправе ли суд изучать все записи в книгах или только ту их часть, которая относится к предмету спора? Какова доказательственная сила торговых книг?

Французский торговый кодекс

Статья L 123-1

1. Надлежит вести Реестр коммерсантов и товариществ, в котором регистрируются по их заявлению:

1) физические лица, имеющие статус коммерсантов, в том числе и тогда, когда они подлежат регистрации в Реестре ремесленных предприятий;

2) товарищества и объединения экономического сотрудничества, расположенные на территории французского департамента и пользующиеся правами юридических лиц в соответствии со статьей 1842 Гражданского кодекса или статьей L 251-4;

3) коммерческие товарищества, которые расположены за пределами французского департамента, но имеют в одном из этих департаментов свое учреждение;

4) французские государственные учреждения промышленного или коммерческого характера;

5) другие юридические лица, подлежащие регистрации в силу положений закона или регламентов;

6) учрежденные во французском департаменте торговые представительства или коммерческие агентства иностранных государств, органов местного самоуправления или государственных организаций.

Статья L 123-12

Любое физическое или юридическое лицо, имеющее статус коммерсанта, должно осуществлять бухгалтерские записи о движении средств, касающихся имущества его предприятия. Эти записи о движении средств осуществляются в хронологическом порядке.

Указанное лицо должно не реже одного раза в год проверять по инвентаризационной ведомости наличие и стоимость имущественных активов и пассивов предприятия.

Статья L 123-14

Ежегодные бухгалтерские отчеты должны быть точными, достоверными и должны правильно отражать имущество предприятия, его финансовое положение и результаты его хозяйственной деятельности.

Семинар 5. Вещное право в зарубежных государствах

Цель занятия: формирование у обучаемых компетенций — ОК-1, ОК-8, ПК-6, ПК-13.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие, виды и объекты вещных прав.
2. Понятие и содержание права собственности.
3. Формы собственности.
4. Основания приобретения права собственности.
5. Особенности регулирования права собственности.
6. Защита прав собственности.
7. Права на чужие вещи.
8. Доверительная собственность в гражданском праве Англии и США.
9. Определение владения, юридической охраны и защиты владения.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Характеристика прав на чужие вещи в романо-германской системе права.
2. Объекты недвижимого имущества Франции?
3. Классификация вещей, предусмотренная английским правом.
4. Условия действия приобретательной давности в зарубежных странах.

5. Основные виды совместной собственности в странах континентальной системы права.

6. Особенности защиты права собственности в романо-германской системе права.

7. Понятие владения имуществом.

8. Правовые способы защиты владения.

9. Особенности защиты права собственности и владения в англо-американской системе права.

10. Основания возникновения доверительной собственности.

Задачи

1. Летом 2014 г. Бальтазар купил на рынке корову. Через год к нему явился Вайс и предъявил требование о возврате коровы, доказав свое право собственности. При разборе дела выяснилось, что Бальтазар в течение года пользовался молоком этой коровы для нужд своей семьи и частично продавал его; кроме того, за это время у коровы появился теленок.

Решите дело по праву Франции, ФРГ, Англии. Какие встречные требования может предъявить Бальтазар к собственнику? Представьте два варианта решения на случай добросовестности и недобросовестности приобретателя.

Английское право (Э. Дженкс, Свод английского гражданского права, 1940 г.)

910. *Покупатель вещей.* За изъятием, установленным в правилах, касающихся оборотных документов или монет королевства, добросовестный покупатель или залогодержатель вещей, которые продавец или залогодатель не имели права продавать или закладывать, виновен в присвоении, если он поступает с этими вещами в порядке, несовместимом с титулом собственника; исключения составляют продажа вещей на открытом рынке и другие случаи, когда такая продажа или залог, хотя и незаконны, но обязательны для собственника.

Акт о векселях 1882 г., ст. 38(3)

Акт 1893 г. о продаже товаров, ст. ст. 21,22,23,35. Однако даже и в этом случае покупатель может быть принужден к вещи собственнику, если он приобрел вещь через посредство вора и если вещи еще находятся в его владении (там же, ст. 24, Акт о воровстве 1916 г., ст. 45). Но покупатель на открытом рынке не подлежит личной ответственности и не должен отвечать по иску типа «тровер», если он лишился владения до осуждения вора.

Закон о купле-продаже товаров 1979 г. (Англия)

Статья 21. Продажа товара не собственником

(1) В соответствии с настоящим Законом, если товары проданы лицом, не являющимся собственником, и продающим товары без полномочий или согласия собст-

венника, покупатель не приобретал лучшего права, чем имел продавец, при условии, что собственник своим поведением не показал, что он не возражает против того, чтобы продавец совершил сделку без полномочий на продажу.

(2) Ничто в настоящем Законе не затрагивает:

(а) положений Закона о факторах или иного положения, которое позволяло бы предполагаемому собственнику товаров распоряжаться ими так, как если бы он был их собственником.

Статья 23

Когда продавец имеет оспоримое право собственности на товары, и это право не было оспорено в момент купли-продажи, покупатель приобретает право собственности на товар при условии, что он действовал добросовестно и не знал о том, что право собственности продавца имело недостаток.

Германское гражданское уложение

§ 932. Добросовестное приобретение от неправомочного лица

(1) Вследствие отчуждения, произведенного на основании §929, приобретатель становится собственником, даже если вещь не принадлежала отчуждателю, за исключением случаев, когда он в момент приобретения права собственности действовал недобросовестно. В случае, указанном во втором предложении. §929, это предписание действует только тогда, когда приобретатель получил вещь от отчуждателя во владение.

(2) Приобретатель не является добросовестным, если он знал либо не знал лишь вследствие грубой неосторожности, что вещь не принадлежит отчуждателю.

§ 933. Добросовестное приобретение

Если вещь, отчужденная на основании § 930, не принадлежит отчуждателю, то приобретатель после передачи вещи отчуждателем становится ее собственником, за исключением случаев, когда приобретатель в этот момент действовал недобросовестно.

§ 935 Невозможность добросовестного приобретения утраченных вещей

(1) Право собственности не может быть приобретено на основании §§932-934, если вещь была похищена у собственника, потеряна либо иным образом утрачена им. Такое же правило действует в случае, когда собственник был лишь опосредованным владельцем вещи, при условии, что вещь была утрачена владельцем.

(2) Эти предписания не применяются в отношении денег или ценных бумаг на предъявителя, а также в отношении вещей, которые были отчуждены путем публичных торгов.

§ 937. Условия приобретательской давности

(1) Лицо, которое в течение десяти лет владело движимой вещью как собственной, приобретает на нее право собственности (приобретательская давность).

(2) Приобретение по давности исключается, если приобретатель в момент приобретения владения действовал недобросовестно либо узнал впоследствии, что право собственности ему не принадлежит.

§ 938. Презумпция владения вещью как собственной

(3) Если лицо владело вещью в начале и в конце какого-либо периода как собственной, предполагается, что оно владело этой вещью как собственной и в промежуточный период.

(4) § 985. Требование собственника передать вещь.

Собственник может потребовать от владельца передачи вещи.

§ 987. Выгоды, полученные владельцем при пользовании вещью с момента возбуждения судебного производства

(1) Владелец обязан передать собственнику выгоды, которые он получил при пользовании вещью с момента возбуждения судебного производства.

(2) Если владелец с момента возбуждения судебного производства не получает тех выгод, которые он мог бы извлечь при надлежащем ведении хозяйства, он обязан уплатить собственнику возмещение в случае своей вины.

§ 989. Возмещение убытков, возникших с момента возбуждения судебного производства

С момента возбуждения судебного производства владелец отвечает перед собственником за убытки, которые возникли вследствие того, что по его вине вещь ухудшилась, погибла либо не может быть выдана по иной причине.

§ 990. Ответственность недобросовестного владельца

(1) Если владелец при приобретении владения действовал недобросовестно, он отвечает перед собственником с момента приобретения владения в соответствии с §§987 и 989. Если владелец узнал впоследствии, что он не управомочен на владение, то с этого момента он отвечает по тем же основаниям.

(2) Более строгая ответственность владельца, наступающая вследствие просрочки, не затрагивается.

§ 994. Необходимые расходы

(1) Владелец может потребовать от собственника возмещения необходимых расходов, произведенных на вещь. Обычные расходы на содержание вещи не подлежат возмещению за время, в течение которого выгоды принадлежат владельцу.

(2) Если с начала судебного производства либо после наступления предусмотренной §990 ответственности владелец произведет необходимые расходы, то обязанность собственника к возмещению устанавливается по правилам о ведении чужих дел без поручения.

§ 996 Полезные затраты

Владелец может потребовать возмещения иных расходов, кроме необходимых, только в том случае, если они были произведены до момента возбуждения судебного производства и до наступления предусмотренной §990 ответственности, и стоимость вещи в результате этих затрат возрастет к моменту, когда собственник получит ее обратно.

§ 1000. Право владельца на удержание

Владелец может отказать в передаче вещи до тех пор, пока не получит должного возмещения расходов. Владелец не имеет права на удержание, если он приобрел вещь путем умышленно совершенного недозволенного действия.

§ 1006. Презумпция права собственности в отношении владельца

(1) В пользу владельца движимой вещи предполагается, что он является собственником вещи. Однако указанная презумпция не имеет силы в отношении прежнего владельца вещи, у которого она была похищена либо была им потеряна или иным образом утрачена, разве только это касается денег и ценных бумаг за предъявителя.

(2) В отношении прежнего владельца предполагается, что он был собственником вещи в течение периода, пока владел ею.

(3) В случае опосредованного владения указанная презумпция действует в отношении опосредованного владельца.

Французский гражданский кодекс

Статья 549

Простой владелец приобретает право на плоды лишь в случае, когда он владеет добросовестно. В противном случае, он обязан возвратить плоды вместе с вещью собственнику; если указанные плоды в натуре не существует, их стоимость определяется на день возмещения.

Статья 550

Владелец признается добросовестным, когда он владеет как собственник в силу правоустанавливающего документа, передающего право собственности, о пороках которого ему неизвестно.

Статья 2268

Добросовестность всегда предполагается, а бремя доказывания недобросовестности лежит на том, кто на нее ссылается.

Статья 2279

В отношении движимого имущества, владение равнозначно праву собственности.

Однако тот, кто потерял вещь, или у кого ее украли, имеет право истребовать ее в течение трех лет со дня потери или кражи, у того, у кого он эту вещь найдет; что, однако, не препятствует последнему предъявить регрессный иск к тому, от кого он эту вещь получил

Статья 2280

Если фактический владелец украденной или потерянной вещи приобрел ее на ярмарке или на рынке, или на публичных торгах или у торговца, торгующего подобными вещами, то первоначальный собственник может потребовать ее обратно лишь возместив владельцу цену, которую тот за нее уплатил.

2 А. передает В. картину:

1) чтобы В. выставил картину в витрине своего художественного магазина при условии, что А. будет ежемесячно платить В. некоторую сумму за пользование витриной магазина;

2) если В, выставляя картину, оказывает тем самым только дружескую любезность А.;

3) если В. просил предоставить картину для демонстрации в витрине магазина для привлечения, улучшив общий вид витрины;

4) чтобы В. сохранил эту картину на время путешествия А.;

5) чтобы картина была выставлена в витрине магазина для продажи;

6) с тем, чтобы В. изготовил с нее копию;

7) так как В. обещал доставить вместо нее другие картины;

8) с условием, чтобы В. держал у себя картину в качестве залога в обеспечение долга, который ему причитается от А.;

9) как подарок;

10) чтобы картина была выставлена в витрине магазина для продажи;

11) после того как В. доказал, что его прислал за ней покупатель картины С.;

12) чтобы В. провел экспертное исследование картины на предмет принадлежности кисти известного художника;

13) чтобы В. поместил в экспозиции платной выставки, организуемой В.

Какие здесь правоотношения? Как обстоит дело в каждом отдельном случае с владением картиной и правом собственности на нее?

Семинар 6. Обязательственное право в зарубежных государствах

Цель: формирование компетенций — ОК-3, ПК-2, ПК-5, ПК-15.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие обязательства, основания возникновения и исполнения обязательства.

2. Виды обязательства.

3. Ответственность за нарушение обязательств.

4. Прекращение обязательств.

5. Понятие договора, его виды. Условия действительности договора.

6. Порядок заключения договора.

7. Денежные обязательства.

8. Множественность лиц в обязательстве.

9. Способы обеспечения исполнения обязательств.

10. Понятие обязательства из причинения вреда.

11. Источники правового регулирования.

12. Условия возникновения.

13. Обязательства из причинения вреда по праву отдельных стран.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Понятие обязательства, основания возникновения и исполнения обязательства.
2. Виды обязательства.
3. Ответственность за нарушение обязательств.
4. Прекращение обязательств.
5. Денежные обязательства.
6. Множественность лиц в обязательстве.
7. Способы обеспечения исполнения обязательств.

Задачи

1. Управляющий товариществом с ограниченной ответственностью Марк Дуглас утром выслушал доклад своего помощника о состоянии дел. Помощник сообщил, что сегодня наступает срок платежа за товары, поставленные фирмой «Кларк»; из налогового ведомства пришло уведомление о недоплате обществом налогов на общую сумму в 2 тыс. долл. США; на производстве в цехе произошла авария, в результате которой пострадали двое рабочих, которых отправили в больницу. Из больницы пришел счет на оплату лечения рабочих, но адвокат профсоюза требует дополнительного возмещения за увечья, причиненные рабочим на производстве; по оплошности бухгалтера был совершен денежный перевод в счет уплаты арбитражного сбора в арбитраже не на счет торгово-промышленной палаты, а ответчику, к которому общество предъявило иск в арбитраже.

М. Дуглас попросил доложить о выполнении договора купли продажи, которое общество заключило на прошлой неделе. Помощник доложил, что поставка произведена, но вместо высокооктанового бензина в количестве 250 т было поставлено 350 т низкооктанового.

Закончив дела в конторе, Дуглас поехал к нотариусу, чтобы удостоверить завещание и продлить доверенность своему адвокату. Задумавшись за рулем, Дуглас проехал на красный свет светофора и поцарапал проезжавший автомобиль. Предъявив водительское удостоверение полицейскому и получив квитанцию на оплату штрафа за нарушение правил дорожного движения, Дуглас попросил собственника поврежденного автомобиля прислать ему счет на оплату ремонта, сообщив, что его автомобиль застрахован.

Удостоверив завешание и продлив доверенность, Дуглас отправился в контору своего адвоката, вручил ему доверенность и выслушал доклад о состоянии его личных дел. Адвокат сообщил, что пришло письмо от бывшей жены Дугласа Элеоноры Дуглас, в котором она просит увеличить размер алиментов на содержание несовершеннолетнего сына Дугласов; пришел счет на оплату загородной виллы, которую Дуглас снимает в течение ряда лет для своей престарелой матери; сиделка матери просила увеличить сумму, которую Дуглас ежемесячно выплачивает матери на содержание в связи с ростом цен; сиделка просит также выплатить сумму в 500 долл. США соседке матери, которую покусала собака матери; сосед просит уплатить ему за ремонт водопровода Дугласа, неисправность которого произошла в прошлом месяце в отсутствие Дугласа; пришел счет от врача, у которого наблюдался Дуглас в течение ряда лет, но которого, по сведениям прессы, лишили на прошлой неделе лицензии на занятие медицинской практикой.

Выясните, в каких обязательственных правоотношениях состоит Дуглас, и каковы основания их возникновения.

2. «Мюр Бразерс» предложила «Соер Констракшен Ко» купить 90 акций по цене 125 долл. США за акцию. Решение о покупке акций должно быть вынесено советом директоров. За день до созыва собрания совета директоров «Соер Констракшен и Ко» было получено извещение об отзыве оферты. Собрание директоров приняло предложение о покупке акций и уведомило об этом «Мюр Бразерс», которая отказалась от продажи. «Соер Констракшен и Ко» предъявила иск в суде, настаивая на продаже акций на том основании, что не истек «разумный срок, в течение которого она имеет право на принятие предложения».

Решите спор по праву США, Англии, Франции, ФРГ

Единообразный торговый кодекс США

Статья 2-205. Безотзывная оферта

Оферта, сделанная коммерсантом относительно покупки или продажи товаров в письменной форме, подписанная им и по ее условиям содержащая заверение, что она будет оставаться открытой, не может быть отозвана ввиду отсутствия встречного удовлетворения в течение срока, указанного в ней, а если таковой не указан, то в течение разумного срока, который, однако, никак не может быть более трех месяцев; од-

нако любое условие о таком заверении, содержащееся в документе, исходящем от адресата оферты, должно быть подписано оферентом отдельно.

Статья 2-206. Оферта и акцепт при заключении договора

1. Если иное с несомненностью не вытекает из формулировок или обстоятельств, то:

а) предложение заключить договор толкуется как приглашение акцептовать любым способом и любыми средствами, разумными при данных обстоятельствах;

2. Если сторона приступила к требуемому исполнению и это является разумным способом акцепта, то оферент, который не был уведомлен в таком акцепте в течение разумного срока, может считать оферту отозванной до акцепта.

Германское гражданское уложение

§ 145 (Связанность предложением)

Лицо, предложившее другому лицу заключить договор, связано предложением, если только не оговорило, что предложение его не связывает.

§ 146 (Утрата предложением силы)

Предложение заключить договор утрачивает силу, если оно в отношении сделавшего его лица отклонено либо не принято своевременно в соответствии с пар. 147-149.

§ 147. (Срок для принятия предложения)

(1) Предложение, сделанное присутствующему лицу, может быть принято только немедленно. Это правило действует также в отношении предложения, сделанного одним лицом другому в разговоре по телефону либо посредством иного технического устройства.

(2) Предложение, сделанное отсутствующему лицу, может быть принято лишь до того момента, когда лицо, сделавшее предложение, могло бы при обычных обстоятельствах ожидать получения ответа.

§ 148. (Установление срока для принятия предложения).

Если лицо, сделавшее предложение, установило срок для его принятия, предложение может быть принято лишь до истечения этого срока.

§ 149. (Заявление о принятии предложения, полученное с опозданием)

Если заявление о принятии предложения, полученное с опозданием лицом, сделавшим предложение, было отправлено таким образом, что при обычной доставке оно должно было бы поступить своевременно, и лицу, сделавшему предложение, это обстоятельство должно быть известно, то последнее обязано уведомить об опоздании лицо, принявшее предложение, немедленно по получении заявления, разве только это не произошло ранее. Если оно промедлит с отсылкой уведомления, то принятие предложение не считается опоздавшим.

§ 150. (Предложение, принятое с опозданием или с изменением)

(1) Опоздавшее заявление о принятии предложения рассматривается как новое предложение.

(2) Принятие предложения с дополнениями, ограничениями или иными изменениями считается его отклонением и одновременно новым предложением.

Э. Дженкс. Свод английского гражданского права

Статья 204. Предложение заключить договор (оферта)

Предложение считается переданным, когда оно доведено до сведения лица, к которому оно обращено.

Статья 206. Когда предложение становится связующим

Предложение не связывает предложившего до принятия (акцепта) ; оно может отпасть или быть отозвано в любое время до акцепта.

Статья 207. Отпадение предложения

Предложение отпадает: (1) если лицо, к которому оно обращено, не примет его в течение срока, предписанного лицом, сделавшим предложение, или в порядке, предписанном этим лицом, либо, если не предписано такого срока или порядка, в случае непринятия его в течение срока или в порядке, которые соответствуют данным обстоятельствам; (2) если адресат сообщит свой отказ от принятия предложения или делает контрпредложение; (3) если одна из сторон умрет.

Статья 208. Отзыв предложения

Предложение является отозванным, когда предложивший сообщит адресату, что последнему более не предоставлено принять предложение.

Предложение считается отозванным, когда предложивший совершает какое-либо действие, несовместимое с сохранением в силе предложения, и когда адресат об этом узнает до принятия предложения хотя бы от третьего лица.

Статья 209 Предложение всегда может быть отозвано

Даже когда предложивший установил срок для акцепта, он все же может отозвать предложение в любое время до акцепта; но если он по самостоятельному договору обязался так не поступать, то он отвечает за нарушение этого договора.

Статья 210. Принятие предложения (акцепт)

Акцепт имеет место, когда адресат сообщит о принятии им предложения в порядке, предписанном предложившим, или — при отсутствии такого предписания — в порядке, который является разумным при данных обстоятельствах; ...

Статья 212. Акцепт по почте

Если лицо, сделавшее предложение, на словах или молчаливо предписало или допустило акцепт через почту, то акцепт считается сделанным и договор заключенным в момент, когда сообщение об акцепте должным образом сдано на почту для пересылки лицу, сделавшему предложение, хотя бы сообщение это задержалось или было утрачено на почте.

Семинар 7. Правовая характеристика договора в зарубежных странах

Цель: формирование компетенций — ОК-8, ПК-2, ПК-6, ПК-9.

Вопросы для обсуждения

1. Понятие, значение и функции договора в гражданском и торговом праве зарубежных стран.

2. Классификация договоров в гражданском и торговом праве зарубежных стран.

3. Условия договора по романо-германской системе права.

4. Условия договора по англо-американской системе права.

5. Процесс заключения договора в гражданском и торговом праве зарубежных стран.

6. Общие положения, характеризующие действительность договора в зарубежном праве.

Тематика докладов и фиксированных выступлений

1. Различия в понимании договора в англо-американском праве и праве романо-германской системы.

2. Основные виды договоров романо-германской системы права.

3. Классификация договоров в странах англо-американской системы права.

4. Виды договоров в зависимости от их содержания.

5. Отличие существенных условий договора от обычных в континентальном праве.

5. Отличия главных условий договора от второстепенных в англо-американском праве?

6. Требования, предъявляемые гражданским и торговым правом зарубежных стран к оферте, акцепту.

7. Порядок заключения договора между присутствующими, отсутствующими сторонами.

8. Условия действительности договора по праву стран континентальной Европы, Англии и США.

10. Последствия признания договора недействительным в странах англо-американской системы права.

Задачи

1. Письмом от 22.02.2016 продавец предложил продать покупателю партию австралийской шерсти весом 2 т по цене 2500 франков за 1 кг по предложенному образцу. Письмом от 27.02.2016 покупатель подтвердил свое согласие.

3 мая 2016 г. продавец отправил товар, выставил счет-фактуру и просил покупателя принять и оплатить товар. Покупатель от принятия товара отказался, ссылаясь на то, что поставка при отсутствии указания срока в договоре, должна была быть осуществлена немедленно.

Продавец письмом от 20.06.2016 направил покупателю уведомление о принятии товара и платеже денег. Напоминание осталось безрезультатным.

4 июля 2016 г. продавец предъявил иск в суде с требованием обязать покупателя принять товар и уплатить деньги. При этом продавец ссылаясь на торговое обыкновение в деятельности своей фирмы, по которому при неуказании срока поставки он считается в шесть месяцев со дня заключения договора.

Был ли заключен договор между сторонами, и в какой срок? Какие существуют способы указания срока в договоре? Каковы последствия неуказания срока? Каково значение напоминания со стороны покупателя? Какое значение имеет торговое обыкновение? Как решить спор по праву Франции, ФРГ, Англии, США?

Французский гражданский кодекс

Статья 1139. Должник признается просрочившим как в силу предъявленного к нему требования или равнозначного действия, такого как деловое письмо, если из его условий вытекает достаточное предложение, либо в силу соглашения, когда в нем указано, что для признания должника просрочившим нет необходимости в каком-либо действии и что это последствие наступает в силу одного только истечения срока.

Статья 1187. Считается, что условие о сроке включено в договор всегда в интересах должника, если только из договора и обстоятельств не вытекает, что срок включен также в интересах кредитора.

Статья 1610. Если продавец не предоставит вещь в то время, которое установлен сторонами, то приобретатель может по своему выбору требовать либо расторжения договора купли-продажи, либо ввода его во владение, если опоздание произошло лишь вследствие действий продавца.

Германское гражданское уложение

§ 271. Срок исполнения

(1) Если срок исполнения не установлен и не может быть определен, исходя из обстоятельств, кредитор может немедленно потребовать исполнения, а должник вправе его немедленно произвести.

(2) Если срок исполнения установлен, то следует считать, поскольку не доказано иное, что кредитор не вправе требовать исполнения до этого срока, однако должник может произвести его ранее.

§ 286. Просрочка должника

(Настоящее предписание обеспечивает реализацию Директивы 2000/35/ Европейского Парламента и Совета от 29.06.2000 г. «О мерах по борьбе с задержками платежей в деловом обороте»)

(1) Если должник не осуществит исполнение после напоминания кредитора, сделанного по наступлении срока исполнения, должник считается просрочившим ис-

полнение с момента получения напоминания. К напоминанию приравнивается предъявление иска об исполнении, а также доставка судебного приказа в приказном судопроизводстве.

(2) Напоминание не требуется, если:

- 1) установлен календарный срок исполнения;
- 2) исполнению должно предшествовать определенное событие, и соответствующий срок исполнения определен таким образом, что он исполняется как календарный с момента указанного события;
- 3) должник серьезно и окончательно отказался от исполнения;
- 4) согласно оценке взаимных интересов немедленно наступление просрочки оправдано особыми причинами.

(3) По требованию об оплате должник считается просрочившим платеж, если он не осуществит исполнение в течение 30 дней после наступления срока и доставки счета или равноценного платежного документа; в отношении должника, являющегося потребителем, это предписание действует только при условии, что в счете или ином платежном документе эти последствия специально указаны. Если момент доставки счета или иного платежного документа нельзя точно установить, то должник, не являющийся потребителем, считается просрочившим платеж не позднее чем через 30 дней после наступления срока и принятия встречного исполнения.

§ 281. Возмещение убытков взамен исполнения в случае неисполнения либо исполнения с нарушениями

(1) Если должник не осуществит исполнение, срок которого наступил, либо осуществит исполнение с нарушениями, то кредитор при соблюдении условий, предусмотренных в абзаце 1 параграфа 280, может взамен исполнения потребовать возмещения убытков, поскольку он назначил должнику разумный срок на исполнение или на последующее исполнение и это оказалось безрезультатным. Если должник произвел исполнение частично, кредитор может потребовать возмещения убытков взамен исполнения в полном объеме только при отсутствии у него интереса в частичном исполнении. Если должник осуществил исполнение с нарушением обязательства, то при незначительном нарушении кредитор не может требовать взамен исполнения возмещения убытков в полном объеме.

(2) Назначение срока является излишним, если должник серьезно и окончательно откажется от исполнения либо существуют особые обстоятельства, которые с учетом оценки взаимных интересов оправдывают немедленное осуществление требования о возмещении убытков.

(3) ...

(4) Требование об исполнении исключается, если кредитор взамен исполнения потребует возмещения убытков.

§ 284. Возмещение напрасно произведенных расходов

Вместо возмещения убытков, заменяющего исполнение, кредитор вправе потребовать возмещения расходов, которые он, рассчитывая на исполнение, произвел и по справедливости мог произвести, если только их цель не была бы достигнута и без нарушения обязанностей со стороны должника.

§ 287. Ответственность за время просрочки

Должник отвечает за любую неосторожность, допущенную за время просрочки. Он отвечает также за случайность, если только убытки не возникли бы и при своевременном исполнении.

§ 323. Отказ от договора вследствие неисполнения либо исполнения, не соответствующего условиям договора. (Настоящее предписание обеспечивает реализацию Директивы 199/44 Европейского Парламента и Совета от 25.05.1999 г. «Об определенных аспектах купли-продажи потребительских товаров и о гарантиях качества потребительских товаров»).

(1) Если по двустороннему договору должник не осуществляет исполнение, срок которого наступил, либо представляет исполнение, не соответствующее договору, кредитор может отказаться от договора при условии, что он назначил должнику разумный срок на исполнение или последующее исполнение, и это не дало результата.

(2) Срок не назначается, если:

- 1) должник серьезно и окончательно отказался от исполнения;
- 2) должник не предоставил исполнение к сроку, предусмотренному в договоре, либо в течение предусмотренного срока, в то время как кредитор в договоре обусловил свой интерес к исполнению его своевременностью, или
- 3) существуют особые обстоятельства, которые при оценке взаимных интересов оправдывают немедленный отказ от договора.

(3) Если характер нарушения обязанности таков, что назначение срока не может приниматься во внимание, его заменяет предупреждение.

(4) Кредитор может отказаться от договора еще до наступления срока исполнения, если очевидно, что условия для отказа возникнут.

Э. Дженкс, Свод английского гражданского права, 1940 г.

Статья 267. Разумный срок

Если не указано срока исполнения, то исполнение должно иметь место в течение разумного срока с учетом характера договора и обстоятельств данного дела. Что является разумным сроком — это вопрос факта в каждом отдельном случае.

Закон о купле-продаже товаров 1979 г. (Англия)

Часть 1 ст. 29 — Вопрос о том, обязан ли покупатель вступить во владение товарами или продавец обязан их выслать покупателю, зависит в каждом конкретном случае от явно выраженных или подразумеваемых условий договора.

Часть 3 — Если в соответствии с договором продажи продавец обязан выслать товары покупателю, но время доставки их не установлено, продавец обязан выслать их в течение разумного срока.

Часть 5 — Требование или предложение доставки могут рассматриваться как недействительные, если не совершены в разумное время; что считать разумным временем, является вопросом факта.

247. Соответствие предложения договору. Предложение исполнения (tender) должно быть безусловным и в точном соответствии с содержанием договора, и лицо, от которого оно исходит, должно сделать или быть готовым и согласным сделать все необходимое с его стороны для того, чтобы полностью исполнить договор.

282. Нарушение договора. Когда сторона в договоре, обязанная произвести исполнение, без законного оправдания не исполняет своего обязательства, то договор является нарушенным.

345. Отказ от договора. Когда из договора вытекают взаимные обязательства и если одна сторона:

1. либо не выполнить предварительного или взаимного условия (§ 121) ;
2. либо словами или действиями обнаружит, что она не намерена исполнить своего обязательства по договору;
3. либо лишит себя возможности исполнить свое обязательство, то другая сторона может отказаться от договора и последний в силу этого прекращается.

347. Содержание договора. Вопрос о том, является ли постановление договора:

1. условием, с наступлением которого прекращается договор; или
2. обязательством, нарушение которого дает потерпевшей стороне право считать, что договор отпал (§345) ;или
3. обязательством, нарушение которого дает лишь право требовать возмещения убытков (простое условие), — есть вопрос толкования для суда.

Единообразный торговый кодекс США

Статья 2-309. Отсутствие специальных указаний о сроке. Извещение о прекращении договора

1. Если срок отгрузки или поставки товаров, или какого-либо другого действия по договору не установлен настоящим разделом или соглашением сторон, сроком исполнения считается разумный срок.

Статья 1-204. Срок. Разумный срок. «Своевременно»

1. Когда настоящий Закон предписывает, чтобы то или иное действие было совершено в пределах разумного срока, соглашением может быть установлен любой срок, не являющийся явно неразумным.

2. Какой срок является разумным для совершения того или иного действия, зависит от характера и целей такого действия и от обстоятельств, с ним связанных.

3. Действие совершено «своевременно», если оно совершено в обусловленный срок или в пределах обусловленного срока, а при отсутствии соглашения о сроке — в разумный срок или в пределах разумного срока.

Статья 1-205. Заведенный порядок и торговые обыкновения.

1. Заведенный порядок — это единообразие предшествующего поведения сторон данной сделки, которое по справедливости может рассматриваться как устанавливающее общую основу взаимопонимания при толковании употребляемых ими выражений и иных их действий.

2. Торговое обыкновение — это любая практика или порядок деловых отношений, соблюдение которых в тех или иных местах, профессии или сфере деятельности носит настолько постоянный характер, что оправдывает ожидание их соблюдения также и в связи с данной сделкой. Наличие и содержание такого обыкновения должны быть доказаны как факты. Если установлено, что такое обыкновение включено в изложенный на письме свод правил той или иной профессии или содержится в ином подробном документе, толкование этого документа дает суд.

3. Заведенный порядок в отношениях между сторонами и торговое обыкновение той или иной профессии или сферы деятельности, которой они занимаются или которая им известна или должна быть известна, придают особое значение или дополняют либо ограничивают условия соглашения.

4. Прямо выраженные условия соглашения и подлежащие применению заведенный порядок или торговое обыкновение должны, поскольку это разумно, толковаться как совместимые друг с другом; однако, если такое толкование не разумно, прямо выраженные условия пользуются преимуществом как перед заведенным порядком, так и перед торговым обыкновением, а заведенный порядок пользуется преимуществом перед торговым обыкновением.

5. Подлежащее применению торговое обыкновение того места, где обязательство должно быть частично исполнено, принимается во внимание при толковании соглашения в отношении этой части исполнения.

6. Доказательство соответствующего торгового обыкновения, предложенное одной стороной, не может быть допущено, пока и поскольку она не уведомила о нем другую сторону таким способом, который суд сочтет достаточным для предупреждения несправедливой неожиданности для этой другой стороны.

2. Между сторонами был заключен договор поставки товара в срок до конца марта. Товар был поставлен в июне. Покупатель предъявил иск о взыскании убытков и неустойки за просрочку в исполнении договора.

Поставщик против иска возражал, считая, что своевременной поставке воспрепятствовало событие непреодолимой силы — разлив Дуная, который продолжался с конца апреля до начала мая.

Решите спор.

Французский гражданский кодекс

Статья 1147

С должника взыскиваются, при наличии оснований, убытки либо ввиду неисполнения обязательства, либо ввиду просрочки исполнения во всех случаях, когда он не докажет, что такое неисполнение является результатом действий посторонней причины, которая не может быть вменена ему в вину, хотя бы при этом и не было допущено никакой недобросовестности с его стороны.

Статья 1148

Основания для взыскания убытков отсутствуют, когда препятствия, возникшие ввиду непреодолимой силы или случая, не позволили должнику предоставить или сделать то, что он обязан был сделать или когда он сделал то, что ему было запрещено.

Статья 1150

Должник обязан возместить лишь те убытки, которые были предвидены или которые можно было предвидеть в момент заключения договора, если только обязательство не окажется неисполненным в результате умысла этого лица.

Статья 1226

Условие о неустойке — это такое условие, посредством которого лицо, с целью обеспечения исполнения соглашения, принимает на себя определенное обязательство на случай неисполнения.

Статья 1227

Недействительность основного обязательства влечет за собой недействительность условия о неустойке.

Недействительность указанного условия не влечет за собой недействительности основного обязательства.

Статья 1229 ФГК

Условие о неустойке является средством компенсации за убытки, которые кредитор несет в результате неисполнения основного обязательства.

Он не имеет права требовать в одно и то же время исполнения основного обязательства и уплаты неустойки, если только последняя не была предусмотрена лишь за обычную просрочку.

Германское гражданское уложение

§ 275. Исключение обязанности исполнения

(1) Требование исполнения исключается, если исполнение невозможно для должника или для любого лица.

(2) Должник может отказаться от исполнения, если оно потребует затрат, которые, принимая во внимание содержание обязательства и требования доброй совести, находятся в грубом несоответствии с интересом кредитора в исполнение. При определении предполагаемых усилий должника необходимо также учитывать, отвечает ли должник за обстоятельства, препятствующие исполнению.

(3) Должник может отказаться от исполнения, которое надлежит осуществлять лично, если при оценке препятствующих исполнению обстоятельств и интереса кредитора в исполнении оно окажется непосильным для должника.

§ 286. Просрочка должника

См. текст статьи, приведенный в комментариях к предыдущей задаче.

§ 280. Возмещение ущерба, вызванного нарушением обязанности

(1) Если должник нарушит свою обязанность, вытекающую из обязательства, кредитор вправе потребовать возмещения вызванного этим ущербом. Это предписание не применяется, если должник не отвечает за нарушение.

(2) Кредитор может потребовать возмещения ущерба, возникшего вследствие просрочки в исполнении, только при наличии дополнительного условия согласно § 286.

Э. Дженкс, Свод английского гражданского права, 1940 г.

284. *Убытки.* Всякое нарушение договора порождает иск об убытках; однако в случае нарушения обязательства из договора об уплате определенной суммы денег никакие убытки, кроме суммы долга и — в подлежащих случаях — процентов, не подлежат взысканию.

285. *Размер убытков.* В случае нарушения договора потерпевшая стороны имеет право (с соблюдением постановлений § 287) получить такую денежную сумму в порядке возмещения убытков, которая, настолько это возможно, поставит ее (сторону) в такое положение, в котором она находилась бы, если договор был исполнен.

326. *Штраф не может быть взыскан.* Если условленная сумма платежа будет признана штрафом, то она в качестве штрафа не может быть взыскана; но сторона, потерпевшая убыток, может взыскать возмещение действительных потерь, которые она понесла в результате нарушения договора другой стороной, даже в том случае, если возмещение это превысит сумму условленного штрафа.

Если условленная сумма будет признана заранее оцененным ущербом, то ею определяется размер взыскания в случае нарушения договора.

[Истец может по своему выбору либо (1) требовать уплаты штрафа, и в этом случае он может взыскать лишь сумму доказанных убытков, но не более суммы штрафа, либо (2), не взирая на условие о штрафе, требовать возмещения убытков от нарушения договора, и в этом случае он может взыскать сумму доказанных убытков, даже превышающую сумму штрафа.]

321. *Штраф или заранее оцененные убытки.* Когда стороны в договоре установили, что в случае нарушения договора неисполнившею стороной должна быть уплачена определенная сумма, то суд, учитывая условия договора и обстоятельства в момент заключения договора, должен определить, подлежит ли условленная сумма уплате в качестве штрафа или заранее оцененного убытка. То обстоятельство, что стороны назвали такой платеж так или иначе, не имеет решающего значения.

322. *Понятие штрафа.* Штрафом (penalty) является сумма условного долга, имеющего целью предостеречь сторону от нарушения договора; «liquidated damages» — это заранее оцененные вероятные или возможные убытки. Установленная сумма может считаться «liquidated damages» — заранее оцененным убытком, — несмотря на то, что в данном случае трудно или почти невозможно заранее оценить убытки, могущие быть последствием нарушения договора.

Семинар 8. Договор купли-продажи. Расчетно-кредитные правоотношения в зарубежных странах

Цель: формирование компетенций — ОК-8, ПК-2, ПК-6, ПК-9.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие договора купли-продажи. Источники его регулирования.
2. Существенные условия договора.
3. Обязанности продавца и покупателя.
4. Особенности договора в международной торговле.
5. Средства правовой защиты сторон договора в случае его нарушения.
6. Договоры ссуды и займа.
7. Чек и вексель как отдельные виды расчетов.
8. Банковские сделки.

Задачи

1. По договору купли-продажи от 20 мая компания по производству рафинированного подсолнечного масла обязалась поставить 40 т нерафинированного масла. В соответствии с договором товар был отгружен 30 мая. Платеж должен был быть совершен после поставки в течение одного месяца по цене, устанавливаемой агентством «SM-Test» на основании заключения лаборатории агентства о качестве продукта с поправочным коэффициентом на уровень спроса и предложения и по данным собственных конъюнктурных исследований агентства. К концу месяца стало известно, что агентство прекратило свое существование. Продавец потребовал возврата товара, на что покупатель ответил отказом, поскольку к этому времени товара уже не было, так как он был отправлен в переработку.

Можно ли считать, что договор был заключен? Что можно посоветовать сторонам в данном случае? Как определяется цена товара в договоре купли-продажи? Каковы последствия неуказания цены товара в договоре? Каков порядок расторжения двустороннего договора?

Французский гражданский кодекс

Статья 1582

Договором купли-продажи является соглашение, посредством которого одно лицо принимает на себя обязательство предоставить некую вещь, а другое лицо обязуется ее оплатить.

Договор купли-продажи может быть заключен в виде удостоверенной сделки и сделки, совершаемой в простой письменной форме.

Статья 1583

В отношении сторон, договор купли-продажи является заключенным, а право собственности перешедшим, в силу закона, от продавца к покупателю с того момента, когда было достигнуто соглашение о покупаемой вещи и о цене, хотя бы вещь и не была еще предоставлена, а цена не была уплачена.

Статья 1588

Договор купли-продажи с условием испытательной проверки товара всегда предполагается заключенным под отлагательным условием.

Статья 1591

Цена договора купли-продажи должна определяться и указываться сторонами.¹

Статья 1592

¹ В отношении коммерсантов действуют некоторые ценовые ограничения, направленные на предотвращение ограничительной конкурентной практики.

Однако определение цены может быть оставлено на усмотрение третьего лица, если третье лицо не желает или не может произвести оценку, договор купли-продажи считается незаключенным.

Германское гражданское уложение

Часть 8. Отдельные виды обязательств

Раздел 1. Купля-продажа. Мена

§ 433. Обязанности, типичные по договору купли-продажи

(1) По договору купли-продажи продавец вещи обязуется передать вещь покупателю и предоставить ему право собственности на нее. Продавец обязан предоставить покупателю вещь, свободную от недостатков качества и обременений правом.

(2) Покупатель обязан уплатить продавцу согласованную покупную цену и принять купленную вещь.

§ 454. Осуществление договора купли-продажи

(1) При покупке с условием испытания или осмотра одобрение купленного предмета зависит от усмотрения покупателя. Договор купли-продажи считается заключенным под отлагательным условием одобрения товара покупателем, если не доказано иное.

(2) Продавец обязан разрешить покупателю обследовать предмет.

Закон о купле-продаже товаров 1979 г. (Англия)

Статья 8

(1) Цена в договоре продажи может быть установлена соглашением или соглашением может быть установлен способ определения цены, если она определяется сложившейся между сторонами практикой.

(2) Когда цена не определена таким способом, как указано в части (1), покупатель обязан уплатить разумную цену.

(3) Что считать разумной ценой — это вопрос факта, определяемый обстоятельствами каждого конкретного случая.

Единообразный торговый кодекс США

Статья 2-301. Продавец обязан перенести на покупателя право собственности на товар и передать его, а покупатель обязан принять товар и оплатить его в соответствии с условиями договора.

Статья 2-305

(1) Если стороны желают, они могут заключить договор продажи, даже если цена в нем не определена. В этом случае ценой считается разумная цена на момент поставки товара, если:

а) о цене ничего не сказано;

б) цена должна быть определена соглашением сторон, а они не приходят к соглашению; или

с) цена должна быть определена по ценам какого-либо обусловленного рынка или по другим критериям, подлежащим установлению третьим лицом или организацией, а эти последние этого не делают.

(2) Если цена должна быть определена иным путем, нежели соглашением сторон, но этого не сделано по вине одной из сторон, другая сторона по своему выбору может считать договор расторгнутым либо сама назначить разумную цену.

(3) Однако, когда стороны договариваются о том, что они будут связаны договором лишь в случае, если будет определена или согласована цена, то при невыполнении этого условия договор не возникнет. В таком случае покупатель обязан вернуть все полученные товары, а если это оказывается невозможным, он должен уплатить их разумную цену, на момент поставки, а продавец вернуть все, что он получил в счет оплаты.

2. Компания-покупатель заключила с корпорацией договор на поставку 2000 т пшеницы пищевого назначения. Качество зерна было проверено независимой экспертной лабораторией, о чем был выдан соответствующий сертификат. Во время погрузки на судно зерно было смешано с предназначенным для другого покупателя кормовым зерном, которое оказалось зараженным грибком. В результате пищевое зерно было также заражено грибком и стало непригодным ни в пищу, ни для посева. Покупатель от поставки отказался и потребовал возмещения убытков. Продавец заявил, что в момент заключения договора ему ничего не было известно о специальном предназначении зерна.

Как регулируется вопрос о качестве передаваемого по договору купли-продажи товара?

Французский гражданский кодекс

Статья 1602

Продавец должен ясно изложить обязанности, которые он на себя принимает.

Любое соглашение, являющееся неясным или двусмысленным, должно толковаться против продавца.

Статья 1603

На него возлагаются две основные обязанности: передать продаваемую вещь и предоставить на нее гарантию.

Статья 1604

Передачей является предоставление проданной вещи под контроль и во владение покупателя.

Статья 1614

Вещь должна быть передана в том состоянии, в каком она находится в момент заключения договора купли-продажи.

Статья 1616

Продавец обязан передать имущественный объект тех размеров, которые указаны в договоре, с учетом оговорок, которые изложены ниже.

Статья 1617

Если договор купли-продажи объекта недвижимого имущества был заключен с указанием его размеров, исходя из определенной суммы за расчетную единицу, продавец обязан передать приобретателю, если последний того требует, объект тех же размеров, которые указаны в договоре.

Статья 1625

Гарантия, которую продавец должен предоставить покупателю, имеет два предмета: первый — мирное владение проданной вещью; второй — скрытые недостатки этой вещи или скрытые пороки, влекущие за собой расторжение договора.

Германское гражданское уложение

§ 434. Недостатки вещи

(1) Вещь является свободной от недостатков, если при переходе риска она обладает согласованным качеством. Если качество не согласовано, вещь считается свободной от недостатков, когда: 1) она пригодна к использованию в соответствии с договором; 2) она пригодна к обычному использованию, обладает качеством, общепринятым для вещей такого сорта, и покупатель в соответствии с сортом вещи может ожидать его наличия.

К качеству вещи, согласно пункту 2 второго предложения, относятся также свойства, на которые покупатель может рассчитывать в соответствии с публичными заявлениями об определенных свойствах вещи, сделанными продавцом, изготовителем или его помощником, в частности, в рекламе и при маркировке товаров (абзацы 1 и 2 § 4 Закона об ответственности за недоброкачественную продукцию), за исключением случаев, когда продавец не знал о заявлении и также не должен был знать, что в момент заключения договора в такое заявление были внесены поправки либо заявление не могло повлиять на принятие решения о покупке.

(2) К недостаткам вещи относится также ненадлежащее исполнение продавцом или его помощником обусловленных по договору монтажных работ. Кроме того, недостатком предназначенной для монтажа вещи считается неудовлетворительная конструкция по монтажу, за исключением случаев, когда вещь была смонтирована без ошибок.

(3) К недостатку вещи приравнивается поставка продавцом другой вещи либо поставка в значительно меньшем количестве.

§ 437. Права покупателя при наличии недостатков вещи

Если в вещи присутствуют недостатки, то при наличии условий, определенных в последующих предложениях, поскольку не установлено иное, покупатель может:

1) потребовать последующего исполнения в соответствии с § 439; (устранения недостатков или предоставления вещи надлежащего качества взамен дефектной) согласно § 439;

2) отказаться от договора в соответствии с предписаниями § § 330, 323 и абз. 5 § 326 либо уменьшить покупную цену в соответствии с § 441;

3) потребовать возмещения убытков в соответствии с предписаниями § 440, 280, 281, 283 и 311a) либо возмещения напрасно произведенных расходов, указанных в § 284.

Закон о купле-продаже товаров 1979 г. (Англия)

Статья 14. Подразумеваемые условия о качестве

(1) За исключением того, что предусмотрено настоящим разделом и последующим разделом 15 или любым иным предписанием, в договоре купли-продажи отсутствует подразумевание условие о качестве или пригодности вещи для использования ее в определенных целях.

(2) Когда продавец продает товары в порядке профессиональной деятельности, существует подразумеваемое простое условие, что поставленные в соответствии с договором товары имеют удовлетворительное качество.

(2A). Для целей настоящего Закона под товарами удовлетворительного качества понимаются такие, которые соответствуют стандартам, который любое разумное лицо посчитает удовлетворительными, имея ввиду описание товаров, цену (если она соответствующая) и любые другие существенные обстоятельства.

(2B) Для целей настоящего Закона качество товаров включает их состояние и следующие (среди прочих) для соответствующих случаев аспекты качества:

(а) пригодность для целей, ради которых товары подобного рода обычно поставляются;

(в) внешний вид и завершенность для использования;

(с) отсутствие видимых недостатков;

(d) безопасность и

(е) прочность.

(2C) Термин, используемый в пункте 2, не применяется к любому недостатку, который приводит к ненадлежащему качеству товаров,

(а) если продавец специально обратил на него внимание покупателя;

(в) если покупатель произвел осмотр товаров, в ходе которого указанный недостаток должен был быть выявлен;

(с) при продаже по образцу, если простой осмотр образца мог выявить недостаток.

Единообразный торговый кодекс США

Статья 2-314

1. Если продавец является коммерсантом, торгующим товарами данного рода, в договоре продажи предполагается наличие подразумеваемой гарантии о том, что товар пригоден для продажи, поскольку это не исключено или не изменено в порядке, предусмотренном статьей 2-316. ...

2. Пригодность товаров для продажи означает, по крайней мере, следующее.

А) они могут. Не вызывая возражений, быть предметом торговли по описанию, содержащемуся в договоре; и

Б) должны, если являются товарами, определяемыми родовыми признаками, иметь справедливое среднее качество в пределах описания; и

В) они должны быть пригодны для обычного использования; ...

3. Другие подразумеваемые гарантии могут вытекать из заведенного порядка или торговых обыкновений, если только они не исключены или не изменены в порядке, предусмотренном статьей 2-316.

IV. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ И ТРЕБОВАНИЯ К САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЕ

1. Методические рекомендации по работе с учебной и научной литературой

Самостоятельная работа студентов предполагает тщательное освоение учебной и научной литературы по дисциплине «Гражданское и торговое право зарубежных стран».

При изучении основной рекомендуемой литературы студентам необходимо обратить внимание на уяснение основных понятий изучаемой темы, их определения.

В качестве информационно-справочного материала полезно использовать энциклопедические словари как общего характера, так и юридические.

Следует обратить внимание на схематическое представление излагаемого материала в виде рисунков, схем, графиков и диаграмм. Они способствуют более быстрому восприятию и запоминанию учебного и нормативного материала.

Для контроля усвоения содержания темы рекомендуется ответить на контрольные вопросы, которые обычно даются в конце соответствующих глав и параграфов учебников и учебных пособий.

При самостоятельной работе студентов с дополнительной литературой необходимо выделить аспект изучаемой темы (что в данном материале относится непосредственно к изучаемой теме и ее основным вопросам). Дополнительную литературу целесообразно прорабатывать после основной, которая формирует базис для последующего более глубокого изучения темы. Дополнительную литературу следует изучать комплексно, рассматривая разные стороны изучаемого вопроса.

Обязательным элементом самостоятельной работы студентов с литературой является ведение необходимых записей: конспекта, выписки, тезисов, планов, рефератов.

Конспект — краткое письменное изложение основных положений, идей и выводов литературного и нормативного источника.

Выписка — краткие записи в виде схем, цитат, основных идей, изложенных близко к тексту, с обязательным указанием источника заимствования.

Тезисы — краткое структурированное изложение основных идей и положений из прорабатываемого материала.

План — последовательное изложение изучаемого материала, раскрывающее основную логику содержания.

Реферат — сокращенное изложение содержания литературного источника с основными фактическими сведениями и выводами.

2. Методические рекомендации по выполнению реферата

Реферат представляет собой обобщенное изложение идей, концепций, точек зрения, выявленных и изученных автором в ходе самостоятельного анализа рекомендованных и дополнительных научных источников, законодательных и иных нормативных правовых актов о предмете исследования, а также предложение на этой основе собственных (оригинальных) суждений, выводов и рекомендаций по совершенствованию понятийного аппарата изучаемой дисциплины, правового регулирования исследуемых отношений, практики реализации правовых установлений.

Письменная аналитическая работа в форме реферата подготавливается по одному из рекомендуемых кафедрой к изучению актуальных вопросов теории исполнительного производства, механизма его правового регулирования и др.

Обучающийся вправе избрать для реферата и иную тему в пределах программы соответствующей учебной дисциплины. Важно при этом учитывать ее актуальность, научную разработанность, возможность поиска необходимых источников для изучения темы реферата, имеющиеся знания и личный интерес к выбору данной темы.

После выбора темы реферата составляется перечень источников (монографий, научных статей, законодательных и иных нормативных правовых актов, справочной литературы, содержащей комментарии, статистические данные, результаты социологических исследований по теме реферата и т.п.). Особое внимание следует обратить на использование законов, иных нормативных правовых актов, действующих в редакции на время подготовки реферата.

Подготовка реферата предполагает хорошее знание материала по избранной теме, а если проблема носит комплексный характер, то и по смежным темам, наличие определенного опыта умелой передачи

его содержания в письменной форме, умение делать обобщения и логичные выводы. При этом в одних случаях для подготовки реферата достаточно нескольких источников, в других — требуется изучение значительного числа монографий, учебной литературы, научных статей, справочной литературы.

В реферате желательно раскрыть содержание основных концепций, наиболее распространенных позиций ученых, а также высказать свое аргументированное мнение по важнейшим проблемам данной темы. Реферат должен носить творческий, поисковый характер, содержать элементы научного исследования.

Такой направленности письменной работы способствует план реферата. Его должны отличать внутреннее единство глав и параграфов, последовательность и логика изложения материала, смысловая завершенность рассматриваемых вопросов. Свидетельством высокой культуры письменной работы является правильное и грамотное оформление ее текста, неременное указание источников ссылок, авторов научных позиций и цитат, последовательное изложение списка использованной литературы. Обычно реферат состоит из небольшого по объему введения, основной части, заключения, списка использованной литературы и нормативных правовых актов.

Введение (1,5—2 страницы) предваряет основное исследование избранной темы реферата и служит раскрытию актуальности темы, показу цели и задач, поставленных автором при раскрытии темы реферата.

В *основной части* автор освещает основные понятия и положения, которые позволяют раскрыть сущность вопросов темы и вытекают из анализа теоретических источников (научной литературы, статей, концепций, точек зрения), документальных источников, материалов практической деятельности органов местного самоуправления.

В *заключении* (1—2 страницы) автор кратко подводит итоги проведенного исследования вопросов темы в соответствии с поставленной целью и заявленными задачами реферата, обобщает выводы и предложения по совершенствованию механизмов правового регулирования, по разрешению выявленных проблем.

Список использованной литературы начинается с изложения перечня использованных при подготовке реферата законодательных и

иных нормативных правовых актов (международные правовые акты, Конституция Российской Федерации, федеральные законы, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации, акты судебной практики, ведомственные правовые акты), монографий (фамилии авторов излагаются в алфавитном порядке), учебной литературы, научных статей в журналах и сборниках статей (фамилии авторов также излагаются в алфавитном порядке), диссертаций и авторефератов диссертаций, Интернет-ресурсов и др..

Рекомендуемый объем реферата 15—20 страниц компьютерного (машинописного) текста. Титульный лист должен содержать в верхней части полное название вуза, немного ниже — название института и кафедры, затем указывается вид письменной работы (реферат) и полное название темы реферата. Название реферата размещается в центральной части или немного выше центральной горизонтальной линии титульного листа. Сведения о фамилии, имени, отчестве автора реферата, его принадлежности к определенному курсу, группе (указывается ее номер) размещаются с правой стороны титульного листа ниже названия темы реферата. Завершается оформление титульного листа указанием в центре нижней строки места и года подготовки реферата. После титульного листа (вторая страница) размещается план реферата. Каждый раздел (глава) реферата начинается с названия. Реферат должен быть подписан (подпись и дата выполнения работы ставятся на последней странице списка использованной литературы).

Реферат представляется на кафедру в срок, установленный преподавателем. Реферат считается принятым при его положительной оценке преподавателем либо рецензентом, назначенным кафедрой.

Примерная тематика рефератов

1. Унификация и систематизация обычаев делового оборота на национальном и международном уровне.
2. Правовое регулирование рынка ценных бумаг в США.
3. Принцип номинализма в англо-американском праве.
4. Торговое представительство в зарубежных странах.
5. Правовое положение биржевых посредников в Англии, США, Франции и Германии.

6. Правовой статус коммерсанта в праве зарубежных стран.
7. Корпорации по праву США.
8. Правовое положение частных компаний в Англии.
9. Юридические лица и несостоятельность в праве зарубежных стран.
10. Пресечение недобросовестной конкуренции в Англии.
11. Владение и его юридическая охрана в законодательстве Франции, Японии и Германии.
12. Институт давности в законодательстве Квебека и США.
13. Убытки в праве зарубежных стран.
14. Договорная дееспособность в праве Англии и США.
15. Денежное обязательство в гражданском и торговом праве зарубежных стран.
16. Проблемы исполнения денежных обязательств с использованием электронных платежных средств: сравнительно-правовой анализ.
17. Договорная ответственность по праву зарубежных стран.
18. Правовая природа опционного договора в Германии.
19. Договор о франшизе в зарубежных странах.
20. Агентский договор в праве Англии и США.
21. Договор хранения в праве Германии, Японии.
22. Правовое регулирование морской перевозки грузов в Англии, США, Италии.
23. Договор о передаче ноу-хау в США и Англии.
24. Патентоспособность изобретений в Германии, США, Франции.
25. Возмещение морального вреда по законодательству Франции, Швейцарии и Германии.

V. ТЕСТЫ ДЛЯ САМОКОНТРОЛЯ

1. Дуализм частного права означает:

- 1) наличие двух отраслей законодательства — гражданского и торгового — для регулирования частноправовых отношений;
- 2) наличие двух отраслей права — гражданского и торгового — в рамках частного права;
- 3) наличие и двух отраслей права, и двух отраслей законодательства, используемых для регулирования частноправовых отношений.

2. Романо-германская правовая система отличается от англосаксонской:

- 1) источниками права;
- 2) наличием дуализма частного права;
- 3) делением права на публичное и частное.

3. Судебный прецедент — это:

- 1) общее наименование всей судебной практики;
- 2) любые решения высших судебных инстанций;
- 3) решения определенных судов, имеющие обязательную силу для нижестоящих судов при рассмотрении аналогичных дел.

4. Источниками англо-саксонского права являются:

- 1) закон и делегированное законодательство;
- 2) закон и судебная практика;
- 3) судебный прецедент;
- 4) другие варианты.

5. Источниками романо-германского права являются:

- 1) закон и судебная практика;
- 2) закон, подзаконные акты и судебная практика;
- 3) закон, подзаконные акты, обычай;
- 4) другие варианты.

6. Правоспособность физического лица прекращается во Франции:

- 1) объявлением лица умершим;
- 2) объявлением лица безвестно отсутствующим;
- 3) возможны оба варианта.

7. Правоспособность физического лица в Германии прекращается:

- 1) объявлением лица безвестно отсутствующим;

- 2) объявлением лица умершим;
- 3) возможны оба варианта.

8. Несовершеннолетние лица являются по праву зарубежных стран:

- 1) полностью не дееспособными;
- 2) ограниченно дееспособными;
- 3) возможны оба варианта.

9. Эмансипация несовершеннолетних — это институт:

- 1) англо-американского права;
- 2) стран континентального права;
- 3) другие варианты.

10. Теория фикции юридического лица обосновывает:

- 1) нормативно-явочный порядок создания юридических лиц;
- 2) разрешительный порядок создания юридических лиц;
- 3) общую правоспособность юридических лиц;
- 4) специальную правоспособность юридических лиц,

11. Союзы и учреждения — это юридические лица частного права:

- 1) Франции;
- 2) Германии;
- 3) Швейцарии;
- 4) Англии.

12. Группа экономического интереса — это юридическое лицо частного права:

- 1) Германии;
- 2) Франции;
- 3) США;
- 4) другие варианты.

13. Корпорации — это юридические лица:

- 1) романо-германской правовой системы;
- 2) англо-саксонского права;
- 3) обеих правовых систем.

14. Основной порядок образования юридического лица во всех правовых системах:

- 1) явочный;
- 2) разрешительный;
- 3) явочно-нормативный;

4) другие варианты.

15. Корпорация — *defacto* — это субъект:

- 1) германского права;
- 2) английского права;
- 3) американского права;
- 4) французского права.

16. Англо-американское право легализует:

- 1) общую правоспособность юридических лиц;
- 2) специальную правоспособность юридических лиц;
- 3) правильны оба варианта.

17. Европейское право (право ЕС) легализует:

- 1) общую правоспособность юридических лиц;
- 2) специальную правоспособность юридических лиц;
- 3) другие варианты.

18. Косвенное торговое представительство осуществляется:

- 1) служащими торгового предприятия;
- 2) посредниками;
- 3) комиссионерами.

19. Прокурист — это торговый представитель по праву:

- 1) Франции;
- 2) Германии;
- 3) Швейцарии;
- 4) Англии.

20. Торговые агенты — это:

- 1) служащие торгового предприятия;
- 2) посредники;
- 3) самостоятельные предприниматели;
- 4) коммивояжеры.

21. Консигнационный агент — это представитель по праву:

- 1) Германии;
- 2) Англии;
- 3) США;
- 4) Франции.

22. Коммерсант — это:

- 1) любое лицо, совершающее торговые сделки;
- 2) лицо, постоянно занимающееся торговым промыслом;

3) лицо, стремящееся к получению прибыли по результатам своей деятельности;

4) лицо, имеющее профессиональное торговое образование;

5) лицо, имеющее риски торговой деятельности.

23. Предприятие коммерсанта — это:

1) субъект права;

2) объект права;

3) возможны оба варианта.

24. «Комплексное отчуждение» предприятия коммерсанта означает:

1) передачу в собственность покупателя всех материальных и нематериальных элементов;

2) передачу в собственность покупателя только материальных элементов;

3) передачу в собственность покупателя любых элементов согласно договору.

25. Принцип истинности фирмы применяется:

1) ко всем торговым товариществам;

2) к уставным торговым товариществам;

3) к договорным торговым товариществам.

26. Торговые товарищества — это организационная форма деятельности:

1) любых коллективных предпринимателей;

2) всех коллективных коммерсантов;

3) любых предпринимателей (коммерсантов).

27. Статус юридического лица имеют:

1) все торговые товарищества во всех странах;

2) все торговые товарищества в некоторых странах;

3) некоторые торговые товарищества во всех странах;

4) другие варианты.

28. Все участники полного товарищества несут по его обязательствам:

1) неограниченную ответственность;

2) субсидиарную ответственность;

3) солидарную ответственность;

4) солидарную и неограниченную ответственность;

5) солидарную, субсидиарную и неограниченную ответственность.

29. Трехзвенная структура органов акционерного общества используется:

- 1) во всех странах континентального права;
- 2) в Англии и США;
- 3) в некоторых странах континентального права;
- 4) в странах ЕС.

30. Частная компания — это особая форма:

- 1) акционерного общества в Англии;
- 2) торгового товарищества во Франции,
- 3) корпорации в США;
- 4) общество с ограниченной ответственностью в некоторых странах.

31. Нормы об исковой давности являются в зарубежном праве:

- 1) институтом материального права;
- 2) институтом процессуального права;
- 3) возможны оба варианта.

32. «Принцип запрещения» применяется для регулирования монополистической деятельности:

- 1) в Англии;
- 2) во всех странах Европейского Союза;
- 3) США;
- 4) во всех странах Европейского Союза, кроме Германии.

33. Главным источником правового регулирования несостоятельности в зарубежных странах является:

- 1) судебная практика;
- 2) закон;
- 3) делегированное законодательство;
- 4) вид источника права зависит от системы права.

34. Производство по делам о несостоятельности начинается:

- 1) по решению суда;
- 2) по ходатайству кредиторов;
- 3) по ходатайству должника;
- 4) по ходатайству любых законодательных лиц
- 5) другие варианты.

35. Условиями открытия конкурсного производства является:

- 1) наличие долгов;
- 2) наличие долгов и прекращение платежей;
- 3) наличие долгов и наличие определенного минимума кредиторов;
- 4) другие варианты.

36. В настоящее время основной процедурой в рамках конкурсного производства в отношении несостоятельного должника является:

- 1) мировая сделка;
- 2) ликвидация имущества;
- 3) восстановление предприятия;
- 4) вариант процедуры зависит от системы права.

37. При ликвидации имущества несостоятельного должника вне конкурса оплачиваются:

- 1) налоги и другие требования в пользу государства;
- 2) долги, обеспеченные залогом;
- 3) расходы по конкурсному производству;
- 4) зарплата персонала;
- 5) вид выплат зависит от системы права.

38. Машины, сельскохозяйственные орудия и сырье относятся:

- 1) к недвижимости;
- 2) движимости;
- 3) недвижимости и движимости — в зависимости от их вида;
- 4) квалификация зависит от системы права.

39. Первоначальные способы приобретения права собственности — это такие способы, при которых право собственности на данный объект:

- 1) возникает впервые;
- 2) возникает независимо от права и воли предшествующего собственника, которая не принимается во внимание;
- 3) возникает в силу перехода от предшествующего собственника (в том числе и вопреки его воле);
- 4) другие варианты.

40. Право собственности на основе приобретательной давности возникает:

- 1) на недвижимость;

- 2) движимость;
- 3) недвижимость и движимость;
- 4) в зависимости от системы права.

41. Иски из правонарушений используются для защиты права собственности:

- 1) во Франции;
- 2) во всех странах континентального права;
- 3) только в Англии;
- 4) во всех правовых системах;
- 5) другие варианты.

42. При виндикации имущества собственник вправе требовать:

- 1) возврата вещи и всех плодов, полученных за весь период владения вещью экс-собственником;
- 2) возврата вещи и всех плодов, полученных экс-собственником после предъявления виндикационного иска;
- 3) возврата вещи и всех плодов, полученных с момента, когда экс-собственник узнал о незаконности своего владения;
- 4) только возврата вещи;
- 5) в зависимости от системы права;
- 6) другие варианты.

43. Частноправовые сервитуты устанавливаются в силу:

- 1) договора;
- 2) закона и договора;
- 3) односторонних сделок;
- 4) давности;
- 5) другие варианты.

44. Защита владения посредством таких исков, как иск о прекращении или воспреещении нарушений в будущем и иск о возврате самоуправно отнятого владения, предусмотрена:

- 1) во всех правовых системах;
- 2) в англо-американском праве;
- 3) в странах континентального права;
- 4) только во Франции;
- 5) другие варианты.

45. Основаниями возникновения обязательств во всех системах права являются:

- 1) договор и закон;
- 2) договор, закон, деликт;
- 3) договор, деликт, квазидоговор;
- 4) договор, закон, квазидоговор, деликт, квазиделикт;
- 5) другие варианты.

46. Наличие встречного удовлетворения — условие действительности договора по праву:

- 1) стран континентального права;
- 2) только по праву Германии;
- 3) по праву США;
- 4) по англо-саксонскому праву;
- 5) другие варианты.

47. Какая правовая система исходит из несвязанности оферента офертой:

- 1) право Германии и Швейцарии;
- 2) континентальное право в целом;
- 3) право Франции;
- 4) англо-саксонское право;
- 5) другие варианты.

48. Система отправления — это способ определения момента заключения договора по праву:

- 1) Франции;
- 2) Германии и Швейцарии;
- 3) всех стран континентального права;
- 4) стран англо-саксонского права.

49. Надлежащим местом исполнения договора является:

- 1) место, указанное в договоре;
- 2) местожительства должника;
- 3) местожительства кредитора;
- 4) место, определенное данной правовой системой;
- 5) другие варианты

50. Последствиями неисполнения обязательства во всех правовых системах являются:

- 1) прекращение обязательства;
- 2) требование возмещения убытков;
- 3) принуждение должника к исполнению в натуре;
- 4) требования об уплате должной компенсации;

5) одно из вышеперечисленных последствий — по выбору кредитора;

6) другие варианты.

51. Доктрина «тщетности договора» обосновывает освобождение должника от исполнения договорных обязательств:

1) в Германии и Швейцарии;

2) Франции;

3) Англии;

4) Англии и США;

5) странах континентального права в целом.

52. Совместные обязательства известны праву:

Г) Франции;

2) ФРГ и Швейцарии;

3) Англии и США;

4) всех стран континентального права.

53. Неустойка — один из основных способов обеспечения исполнения обязательства:

1) во всех правовых системах;

2) только в некоторых странах континентального права;

3) только в англо-саксонском праве

4) во всех странах континентального права.

54. Основным вариантом поручительства во всех правовых системах является:

1) простое поручительство;

2) солидарные поручительства;

3) вариант зависит от системы права;

4) другие варианты.

55. К странам системы генерального деликта относятся:

1) все страны континентального права;

2) только Германия и Швейцария;

3) страны англо-американского права;

4) только Франция;

5) другие варианты.

56. Теория адекватной причинной связи используется для установления причинно-следственной связи между противоправным действием и правом в:

1) Германии и Швейцарии;

- 2) Франции;
- 3) во всех странах континентального права;
- 4) Англии и США.

57. Ответственность производителя за вред, причиненный дефектами продукции, квалифицируется как безвиновная деликтная ответственность:

- 1) только в США;
- 2) во всех странах континентального права;
- 3) во всех странах англо-американского права;
- 4) только в странах Европейского Союза;
- 5) во всех правовых системах.

58. Брак, заключенный в религиозной форме, порождает правовые последствия:

- 1) во всех зарубежных странах;
- 2) только в странах континентального права;
- 3) только в странах мусульманского права;
- 4) в странах англо-американского права;
- 5) другие варианты.

59. Признание брака недействительным:

- 1) не порождает правовых последствий для стран;
- 2) порождает правовые последствия для супругов и детей;
- 3) порождает правовые последствия только для одной из стран;
- 4) другие варианты,

60. Режим раздельности имущества существует:

- 1) во Франции, Швейцарии;
- 2) в Англии, США, Германии;
- 3) в Скандинавских странах

61. Категория охраны ребенка характеризует регулирование отношений между родителями и детьми:

- 1) во Франции;
- 2) во всех странах континентального права;
- 3) только в США;
- 4) в странах англо-американского права.

62. Опекун имеет статус доверительного собственника:

- 1) только в странах англо-американского права;
- 2) только во Франции;
- 3) только в странах континентального права;

4) во всех правовых системах.

63. Наследование рассматривается как универсальное право-преемство:

- 1) во всех правовых системах;
- 2) только в англо-американском праве;
- 3) только в Германии;
- 4) во всех странах континентального права.

64. Принцип свободы завещания ограничивается:

- 1) только в Англии;
- 2) только в континентальном праве;
- 3) в странах англо-американского права в целом;
- 4) во всех правовых системах;
- 5) другие варианты.

65. Система разрядов регулирует наследование по закону:

- 1) в Германии и Швейцарии;
- 2) только в США;
- 3) только во Франции;
- 4) в странах континентального права.

VI. ВОПРОСЫ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

1. Сравнительная характеристика романо-германской и англо-американской систем права.
2. Источники гражданского и торгового права зарубежных стран.
3. Правовое положение физических лиц как субъектов гражданского и торгового права зарубежных стран.
4. Юридические лица как субъекты гражданского и торгового права зарубежных стран: понятие, функции, общая классификация, возникновение, прекращение.
5. Виды юридических лиц в отдельных странах: Германия, Франция, Англия, США.
6. Понятие, признаки коммерсанта и его торговое имя в торговом праве зарубежных стран.
7. Правовая характеристика торговой регистрации и торговых книг в торговом праве зарубежных стран.
8. Понятие и виды торговых товариществ в торговом праве зарубежных стран.
9. Общие положения, характеризующие представительство в гражданском и торговом праве зарубежных стран.
10. Правовая характеристика доверенности в праве зарубежных стран.
11. Общая характеристика исковой давности в гражданском и торговом праве зарубежных стран.
12. Общие положения, характеризующие институт вещного права в гражданском и торговом праве зарубежных стран.
13. Характеристика права собственности в странах романо-германской системы права.
14. Права на чужие вещи по романо-германскому праву.
15. Характеристика права собственности в странах англо-американской системы права.
16. Характеристика института доверительной собственности в праве Великобритании и США.
17. Общие положения, характеризующие институт обязательственного права в гражданском и торговом праве зарубежных стран.

18. Исполнение и обеспечение исполнения, прекращение обязательств по праву зарубежных стран.

19. Ответственность за нарушение обязательств по праву зарубежных стран.

20. Гражданско-правовая характеристика договора в праве зарубежных стран.

VII. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Основная литература

Гречуха, В. Н. Международное транспортное право : учебник / В. Н. Гречуха. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Юрайт, 2013.

Корякин, В. М. Гражданское и торговое право зарубежных стран (курс лекций в схемах) : учеб. пособие / В. М. Корякин. — М. : Юридический институт МИИТ, 2011.

Халевинская, Е. Д. Международные торговые соглашения и международные торговые организации : учеб. пособие / Е. Д. Халевинская. — М. : Магистр, 2010.

Дополнительная литература

Галкова, Е. В. Правовое регулирование эмиссии ценных бумаг по российскому праву и праву зарубежных стран (сравнительно-правовой аспект) / Е. В. Галкова. — М. : Статут, 2014.

Ершов, О. Г. Договор подряда на проектные и изыскательские работы в гражданском праве зарубежных стран / О. Г. Ершов // Новый юридический журнал. — 2013. — № 3.

Захарова, Е. С. Гражданско-правовая ответственность субъектов залоговых правоотношений по законодательству России и зарубежных стран / Е. С. Захарова // Международное публичное и частное право. — 2014. — № 1.

Зенин, И. А. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебник / И. А. Зенин. — М. : Юрайт, 2013.

Мухамедзянова, Д. А. Энергосервисные контракты в нефтегазовой сфере: опыт России и зарубежных стран / Д. А. Мухамедзянова // Энергетическое право. — 2013. — № 2.

Нуриев, А. Х. Ответственность государства за причинение вреда участникам гражданских правоотношений в праве зарубежных стран / А. Х. Нуриев // Российский юридический журнал. — 2011. — № 2.

Пиляева, В. В. Гражданское и торговое право зарубежных стран : учеб. пособие / В. В. Пиляева. — М.: Проспект, 2014.

Право Всемирной торговой организации: влияние на экономику и законодательство государств Европейско-Азиатского региона / В.

Н. Архангельский [и др.] ; отв. ред. В. Д. Перевалов. — М. : Статут, 2014.

Шайхеев, Т. И. Индивидуальная и коллективная монополистическая деятельность хозяйствующих субъектов по конкурентному (антимонопольному) праву России и зарубежных стран / Т. И. Шайхеев // Международное публичное и частное право. — 2012. — № 4.

Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

СПС «Консультант Плюс»

Интернет-сайты:

URL: <http://www.kremlin.ru>. — сайт Президента Российской Федерации.

URL: <http://www.supcourt.ru>. — сайт Верховного Суда Российской Федерации.

Журналы:

Арбитражный и гражданский процесс;

Исполнительное право;

Гражданское право;

Российская юстиция;

Международное публичное и частное право

Газеты:

Российская газета — <http://www.rg.ru>.

Учебно-методические издания в электронном виде

Название сайта	Информация
Российские сайты:	
URL: http://www.allpravo.ru	Электронная библиотека по гражданскому и торговому праву зарубежных стран
URL: http://forum.yurclub.ru	Электронная библиотека по зарубежному частному праву
Зарубежные сайты:	
URL: http://www.gesetzesweb.de/	Законодательство ФРГ в электронном виде
URL: http://www.laws.com	Законодательство США онлайн
URL: http://www.legifrance.gouv.fr/	Нормативные правовые акты Франции

А) на сайте: <http://www.twirpx.com> (общедоступная ЭБ):

Кабанов, А. А. Гражданское и торговое право зарубежных стран: Вопросы, ответы и словарь терминов / А. А. Кабанов. — 2-е изд., перераб. и доп. — СПб. : СПбУУиЭ, 2011.

Пятин, С. Ю. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учеб. пособие / С. Ю. Пятин. — М. : Дашков и К, 2008.

Б) на сайте <http://book.ru>:

Пиляева, В. В. Гражданское и торговое право зарубежных стран: учеб. пособие / В. В. Пиляева. — М. : Проспект, 2009.