

# ИУЦТ. Меняющийся рынок

## Ожидаемые сроки исполнения:

Один семестр (Сентябрь 2024 - Декабрь 2024)

## Заказчик

Компания - дистрибьютор кассового оборудования для точек продажи

2024



# Контекст

*В какой области решаем проблему?*

Параллельный импорт, санкции, финансовое планирование



# Проблема

*Что за проблема: кто пытается достичь какую цель и что мешает?*

## Кто?

Агейкин А. М., менеджер ВЭД, Компания - дистрибьютор кассового оборудования для точек продажи

## Что хочет?

Увеличить объём продаж кассового оборудования на российском рынке а также увеличить среднюю маржинальность сделок по продаже на 20%

## Что мешает?

Но не может, так как возникают сложности организации финансовых потоков в рамках закупки кассового оборудования в КНР, а также перекрытие возможности закупки подобного оборудования в Японии и части Европейских стран

## Какие есть способы решения и почему они не подходят?

а прямые финансовые потоки невозможно проводить из-за санкционного давления на КНР, покупка оборудования внутри России у более крупных поставщиков - делает бизнес не рентабельным

