

# Бизнес-отношения в высокотехнологичной среде

**Ожидаемые сроки исполнения:** 15.09.2022 - 20.12.2051

## Контекст

*В какой области решаем проблему?*

Формирование гибких бизнес-отношений в условиях высокотехнологичной среды и кризисной динамики рынков

## Проблема

*Что за проблема: кто пытается достичь какую цель и что мешает?*

Партнерские отношения в бизнесе имеют ключевую цель при выстраивании бизнес-стратегии, но компании не могут это достигнуть в одиночку, потому что представители холдинговой формы интеграционного объединения бизнеса и транснациональные корпорации стараются максимально занять рыночную нишу в высокотехнологичной среде, а существующие формы бизнес-отношений не позволяют эффективно выстраивать взаимодействия



## Пользователи

*Чья это проблема? Кто хочет что-то получить, но не может?*

Специалисты в области высокотехнологических технологий.

## Заказчик и другие стейкхолдеры

*Кто вовлечен (какие стейкхолдеры/целевые аудитории и их сегменты)?*

Компании, использующая передовые технологии для ведения бизнеса

## Данные

*Какие есть (если есть) исходные данные для решения такой проблемы? Где их искать/собрать/парсить?*

<https://cyberleninka.ru/article/n/prioritety-razvitiya-biznes-otnosheniy>



## Рекомендуемые инструменты

*Есть ли у заказчика предпочтения/рекомендации по инструментам/методам, которыми такие проблемы решают?*

Microsoft Word, Microsoft Excel, Power Point, Gap анализ. Математические методы оптимизации и экономическая теория

## Анализ аналогов

*Какой вам известен мировой опыт в решении такого рода проблем?*

неизвестны

## Предполагаемый тип решения

*В каком направлении предлагаем участникам искать решения?*

бизнес-модель



## Предполагаемая ролевая структура команды

*Состав ролей участников команды. Возможные направления подготовки участников*

Топ-менеджер, бизнес-аналитик, специалист по управлению проектом

## Доступная экспертиза

*Какими экспертами мы обеспечим решение этой задачи*

Расказова Екатерина Евгеньевна, доцент кафедры "Международный бизнес", РУТ

## Дополнительные материалы

*Ссылки на дополнительные материалы или дополнительная информация, которая позволит более полно раскрыть суть проекта*

Отсутствует

## Возможный реализатор проекта

*Какому институту/академии потенциально может быть интересен данный проект для реализации*

ИМТК

